

SI-EL-RT-006-12-1 Professionelles Vertragsmanagement [eL]

SEMINARBESCHREIBUNG

Ein rechtssicherer Vertrag ist der Grundstein für erfolgreiches unternehmerisches Handeln. Verträge dienen der gegenseitigen Absicherung aller Vertragsparteien, regeln Arbeitsverhältnisse und Projektpläne und gewährleisten von Einkauf bis Markenrecht und Lizenznutzung die Rechtskräftigkeit sämtlicher Transaktionen im Unternehmen. Zählt es auch zu Ihren Aufgaben im Berufsalltag, rechtssichere Verträge abzuschließen und Ihr Unternehmen gegen eventuelle Vertragsstrafen abzusichern? In unserem Seminar „Professionelles Vertragsmanagement“ vermitteln wir Ihnen die juristischen Kenntnisse, die Sie benötigen, um die vertragsrechtlichen Grundlagen des Business lückenlos und verlässlich zu gestalten.

Die Grundlagen des Vertragsrechts: Wie Sie Verträge rechtlich absichern

In unserer Weiterbildung zum Vertragsrecht lernen Sie, wie Sie Fristen überwachen, formale Bestimmungen umsetzen und alle rechtlichen Vorgaben in Ihren Verträgen erfüllen. Dabei widmen Sie sich allen Vertragsarten, die für Ihr Unternehmen relevant sind - z.B. Arbeitsverträgen, Pachtverträgen, Kaufverträgen und nicht zuletzt auch den Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB). Ihr vertragsrechtliches Wissen trainieren und vertiefen Sie anhand praxisnaher Fallbeispiele. So schärfen Sie in unserem Seminar „Professionelles Vertragsmanagement“ Ihren Blick für typische Formfehler in den für Ihr Unternehmen entscheidenden Rechtsbereichen. So können Sie sich gezielt juristisch gegen unbeabsichtigte Verstöße - und somit auch gegen Vertragsstrafen und Ansprüche auf Schadensersatz - absichern.

SEMINARINHALTE

Grundlagen zum Vertragsmanagement

- > AGB: Allgemeine Geschäftsbedingungen
- > Mängelrüge und Vertragsstrafe
- > Schadensersatz / Anspruchsgrundlagen
- > Vorbereitung auf Verträge / Zieldefinition
- > Gestaltung und Aufbau von Verträgen

Verschiedene Arten von Verträgen

- > Kaufverträge
- > Grundstückskaufvertrag
- > Darlehensvertrag
- > Arbeitsvertrag
- > Dienst- und Werkverträge
- > Sicherungsverträge
- > Bevollmächtigungen
- > Handelsvertreterverträge
- > Mietverträge

UNSERE SEMINARMETHODEN

	 Öffentliches Seminar	 Individual Seminar	 Inhouse Seminar
Dauer	2 Tage	1 Tag	Nach Absprache
Teilnehmerkreis	Offene Gruppe	Einzelcoaching	Firmenschulung
Garantierte Durchführung*	✓	✓	✓
Bundesweit verfügbar	✓	✓	✓
Monatlich buchbar	✓	✓	✓
Personalisiertes Zertifikat	✓	✓	✓
Mittags- und Pausenverpflegung vor Ort	✓	✓	
Professionelle Seminarunterlagen	✓	✓	✓
Bei Ihnen vor Ort (optional ohne Aufpreis)		✓	✓
Berücksichtigung Ihres Wunschtermins		✓	✓
Persönliches Vorgespräch zum Dozenten		✓	✓
Schwerpunkt liegt auf Ihrer Branche		✓	✓
Individuelle Seminarinhalte		✓	✓
Höchste Diskretion und Datenschutz		✓	✓
Persönliche Nachbetreuung		✓	✓
Einplanung Ihrer Vorgaben zur Seminardauer			✓

* Wir garantieren eine Durchführung unserer öffentlichen Seminare bereits ab einer Mindestteilnehmerzahl von 2 Personen. Nähere Informationen zu den kommenden Garantieterminen erhalten Sie nach Auswahl des Ortes.

| SEMINARGEBÜHR

> Öffentliche Seminare / 1.050,00 € netto zzgl. MwSt.

Große Auswahl praxisnaher Themen im gesamten Bundesgebiet

Ideal geeignet für mehrere Mitarbeiter eines Unternehmens, sowie für Privatkunden, die sich selektiv weiterbilden möchten. Ihnen stehen monatlich **über 160 Seminare an 12 Lernumgebungen** im gesamten Bundesgebiet zur Auswahl.

> Individuelle Seminare / 1.050,00 € netto zzgl. MwSt.

Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität im Einzelcoaching

Unsere effektivste Lernmethode, da der **Fokus während eines Seminartages ausschließlich auf einer Person** liegt. Es werden nur Themen behandelt, die im Vorfeld mit Ihnen definiert wurden. Sie können zudem **selbst festlegen, wann und wo das Seminar realisiert werden soll. Unabhängig von Ihrer Auswahl, bleibt die Seminargebühr unverändert.**

> Inhouse-Seminare / Preis auf Anfrage

Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität für Ihr Unternehmen

Optimal für Unternehmen, die Ihren Mitarbeitern gezielte Trainings anbieten möchten. Es werden nur Themen behandelt, die im Vorfeld mit Ihnen definiert wurden. Jedes Angebot wird **individuell auf die Anforderungen Ihres Unternehmens** hin kalkuliert.

Falls Sie Fragen haben oder weitere Informationen Wünschen zögern Sie nicht uns zu kontaktieren.

Telefon: +49 (0)89 89559805

Telefax: +49 (0)89 87577306

eMail: kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de

www.seminar-institut.de