

SI-EL-MF-021-4-1 Psychologie in der Führung [eL]

SEMINARBESCHREIBUNG

Der Unterschied zwischen guter und hervorragender Mitarbeiterführung? Menschenkenntnis - und solide psychologische Grundkenntnisse. Je besser Sie Ihre Mitarbeiter kennen, verstehen und in den unterschiedlichsten Situationen einschätzen können, desto leichter wird es Ihnen als Führungskraft fallen, all jene Fragen zu beantworten, mit denen Sie sich aufgrund Ihrer Personalverantwortung konfrontiert sehen: Wie können Sie die Mitarbeitermotivation effektiv steigern? Wie gehen Sie auf Probleme ein? Wie lösen Sie Konflikte unter Mitarbeitern? In unserem Seminar „Psychologie in der Führung“ lernen Sie, mithilfe angewandter Psychologie die Verhaltensmuster Ihrer Mitarbeiter nachzuvollziehen und ein positives Arbeitsklima zu schaffen, das Fachkräfte an Ihr Unternehmen bindet und zu Höchstleistungen motiviert.

Psychologie für Führungskräfte: Führungskompetenz durch psychologisches Know-how

In unserem Seminar „Psychologie in der Führung“ vertiefen Sie zunächst die Grundlagen der Mitarbeiterführung. Dabei reflektieren Sie Ihre eigene Rolle als Führungskraft sowie die Vorteile verschiedenen Führungsmodelle und Management-Strategien, um einen Führungsstil zu ermitteln, der es Ihnen erlaubt, Ihre individuellen Stärken in der Mitarbeiterführung zielgerichtet einzusetzen. Anschließend lernen Sie den psychologischen Werkzeugkoffer erfolgreicher Kommunikation kennen: Unsere erfahrenen Dozenten zeigen Ihnen - stets anhand praktischer Übungen und authentischer Beispiele - wie Sie psychologisches Know-how im Umgang mit Ihren Mitarbeitern nutzen. Vom Neuro-Linguistischen Programmieren (NLP) über den rhetorischen Perspektivwechsel bis zu präventiver Deeskalation trainieren Sie Führungsinstrumente, um die Kommunikation im Team und dadurch das Arbeitsklima zu verbessern.

SEMINARINHALTE

Grundlagen des Managements

- > Bedeutung des Management früher und heute
- > Führungsmodelle
- > Äußere und Innere Autorität
- > Rollen und Aufgaben des Managements
- > Welcher Führungsstil führt zu Erfolg?

Psychologische Methoden durch Kommunikation

- > Das 4-Seiten-Modell der Kommunikation
- > Grundlagen NLP in der Kommunikation
- > Rhetorischer Perspektivenwechsel
- > Positionsverständnis
- > Ist- und Soll-Zustand einer Kommunikation
- > Kommunikationsbasis schaffen
- > Vorbereitung und Zieldefinition des Gesprächs
- > Problemdeeskalation im Vorfeld
- > Sprache des Gesprächsteilnehmers durch Körpersprache beeinflussen
- > Körpersignale deuten zum Verständnis der Wahrheitsqualität einer Aussage

UNSERE SEMINARMETHODEN

	 Öffentliches Seminar	 Individual Seminar	 Inhouse Seminar
Dauer	2 Tage	1 Tag	Nach Absprache
Teilnehmerkreis	Offene Gruppe	Einzelcoaching	Firmenschulung
Garantierte Durchführung*	✓	✓	✓
Bundesweit verfügbar	✓	✓	✓
Monatlich buchbar	✓	✓	✓
Personalisiertes Zertifikat	✓	✓	✓
Mittags- und Pausenverpflegung vor Ort	✓	✓	
Professionelle Seminarunterlagen	✓	✓	✓
Bei Ihnen vor Ort (optional ohne Aufpreis)		✓	✓
Berücksichtigung Ihres Wunschtermins		✓	✓
Persönliches Vorgespräch zum Dozenten		✓	✓
Schwerpunkt liegt auf Ihrer Branche		✓	✓
Individuelle Seminarinhalte		✓	✓
Höchste Diskretion und Datenschutz		✓	✓
Persönliche Nachbetreuung		✓	✓
Einplanung Ihrer Vorgaben zur Seminardauer			✓

* Wir garantieren eine Durchführung unserer öffentlichen Seminare bereits ab einer Mindestteilnehmerzahl von 2 Personen. Nähere Informationen zu den kommenden Garantieterminen erhalten Sie nach Auswahl des Ortes.

| SEMINARGEBÜHR

> Öffentliche Seminare / 1.190,00 € netto zzgl. MwSt.

Große Auswahl praxisnaher Themen im gesamten Bundesgebiet

Ideal geeignet für mehrere Mitarbeiter eines Unternehmens, sowie für Privatkunden, die sich selektiv weiterbilden möchten. Ihnen stehen monatlich **über 160 Seminare an 12 Lernumgebungen** im gesamten Bundesgebiet zur Auswahl.

> Individuelle Seminare / 1.190,00 € netto zzgl. MwSt.

Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität im Einzelcoaching

Unsere effektivste Lernmethode, da der **Fokus während eines Seminartages ausschließlich auf einer Person** liegt. Es werden nur Themen behandelt, die im Vorfeld mit Ihnen definiert wurden. Sie können zudem **selbst festlegen, wann und wo das Seminar realisiert werden soll. Unabhängig von Ihrer Auswahl, bleibt die Seminargebühr unverändert.**

> Inhouse-Seminare / Preis auf Anfrage

Maximaler Lernerfolg & höchste Flexibilität für Ihr Unternehmen

Optimal für Unternehmen, die Ihren Mitarbeitern gezielte Trainings anbieten möchten. Es werden nur Themen behandelt, die im Vorfeld mit Ihnen definiert wurden. Jedes Angebot wird **individuell auf die Anforderungen Ihres Unternehmens** hin kalkuliert.

Falls Sie Fragen haben oder weitere Informationen Wünschen zögern Sie nicht uns zu kontaktieren.

Telefon: +49 (0)89 89559805

Telefax: +49 (0)89 87577306

eMail: kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de

www.seminar-institut.de