

# SEMINAR INSTITUT

Sie lernen Erfolg. Garantiert.

Ausgezeichnet mit der höchsten  
Kundenzufriedenheit!

*stern Beitrag vom 29.08.2024*

**BESTE  
ANBIETER  
WEITERBILDUNG  
2024/25**



Management Seminare



**SEMINAR-INSTITUT**

Quelle: Globis Consulting

[stern.de/weiterbildung24/25](https://www.stern.de/weiterbildung24/25)  
Gültig bis Dezember 2025



Jetzt für  
2025 planen!

**400 Seminare**  
**17 Themenkreise**  
**19 Lernumgebungen**

Change Management • Controlling • Einkauf • E-Commerce • Finanzen und Steuern • International Management  
• Lern- und Arbeitstechniken • Management und Führung • Marketing • Organisation • Personalmanagement  
• Persönlichkeitsentwicklung • Projektmanagement • Prozessmanagement • Recht • Teambildung • Vertrieb

## ÜBER UNS

Das **SEMINAR-INSTITUT** ist Ihr professioneller Anbieter von Seminaren und Weiterbildungen für den gesamten Bereich des Managements. Als eines der maßgebenden deutschen Weiterbildungsinstitute decken wir mit unserem umfangreichen Angebot an Seminaren, Trainings und Vorträgen alle Weiterbildungsbedürfnisse für Fach- und Führungskräfte ab.

Von allgemeinen Basiskenntnissen bis zu modernen Managementtechniken und aktueller Best Practice: Unser Dozenten-Team vermittelt Ihnen und Ihren Mitarbeitern unverzichtbares Fachwissen. Neben offenen Seminaren in insgesamt 19 Lernumgebungen in Deutschland, Österreich und Schweiz und Inhouse Seminaren, für die unsere Dozenten zu Ihnen ins Haus kommen, bieten wir Ihnen dabei ein außergewöhnliches drittes Format für Ihre berufliche Weiterbildung: Unsere individuellen Seminare.

Wir stellen die höchsten Ansprüche an die Qualität unseres Seminarangebots. All unsere Weiterbildungen sind auf die aktuellen Anforderungen der beruflichen Praxis ausgelegt und so strukturiert, dass Sie sich im Berufs- und Betriebsalltag umgehend sicherer fühlen und Ihren Aufgaben sowohl effektiver als auch gelassener begegnen. Um den individuellen Trainingsbedarf zu ermitteln, führen wir im Vorfeld jeder Weiterbildung ein Gespräch mit Ihnen und Ihren Mitarbeitern. So stellen wir sicher, dass jeder Teilnehmer den optimalen Nutzen aus dem Training ziehen kann.





# INHALTSVERZEICHNIS

Seite 4	Offene Seminare
Seite 5	Individual Seminare
Seite 6	Inhouse Seminare
Seite 7	Online Seminare
Seite 8	Business Coaching
Seite 9	Consulting
Seite 10	SI+
Seite 11-13	Unsere Dozenten
Seite 14	Unsere Lernumgebungen
Seite 15	Unsere Themenkreise
Seite 16-62	Seminarangebote
Seite 63	Seminaranmeldung
Seite 64-67	AGB / Angebotsbedingungen
Seite 68	Referenzliste
Seite 70	Impressum



# OFFENE SEMINARE

**Von Qualifizierten und praxisnahen Experten lernen und dabei den Erfolgsaustausch in einer Gruppe sichern.**

Unsere offenen Seminare eignen sich ideal für mehrere Mitarbeiter einer Firma, etwa Abteilungen oder Projektteams, die sich gemeinsam weiterbilden möchten. Außerdem sind sie eine flexible Option für Privatkunden bzw. Selbstzahler, die selektive Weiterbildung zu bestimmten Themengebieten suchen. Jeden Monat bieten wir Ihnen über 200 offene Seminare in 19 Lernumgebungen verteilt in Deutschland, Österreich und der Schweiz an.

## **Unsere Lernumgebungen**

Innerhalb von Deutschland, Österreich und Schweiz können Sie an insgesamt neunzehn Lernumgebungen Weiterbildungen von SEMINAR-INSTITUT besuchen. Unsere Lernumgebungen bieten Ihnen hierbei optimale Rahmenbedingungen: Für idealen Lernerfolg garantieren wir eine auf Sie und Ihre Ziele abgestimmte Lernumgebung mit entspannter Atmosphäre und modernster Ausstattung. Um sicherzustellen, dass im Verlauf der Seminare sowohl die körperliche als auch die geistige Leistungsfähigkeit konstant hoch bleibt, stehen Ihnen als Teil unseres Weiterbildungsangebots in jeder unserer Lernumgebungen außerdem hochwertige Snacks sowie kalte und heiße Getränke zur Verfügung.

## **Maximaler Praxisbezug – direkter Transfer des Gelernten**

Wir geben uns nicht damit zufrieden, Ihnen die reine Theorie zu vermitteln: Wir machen Sie fit für die Praxis. Auch für unsere Anwendungsbeispiele setzen wir daher auf größtmögliche Authentizität. In unseren Seminaren wenden Sie das Erlernte auf echte Problem- und Fragestellungen aus dem Berufsleben an und richten Methoden und Strategien auf Ihre individuellen Karriereziele aus. Diese praxisnahe Ausrichtung erleichtert Ihnen die ebenso direkte wie nachhaltige Umsetzung der Seminarinhalte in Ihrem Unternehmen.

## **Kleine Seminargruppen – ideale Lernbedingungen**

Zahlreiche Studien belegen, dass konzentriertes Lernen nur in kleinen Gruppen möglich ist. Damit Konzentration und Lernerfolg nichts im Wege steht, hat sich daher für unsere Seminare eine maximale Gruppengröße von 8 Teilnehmern etabliert. Eine übersichtliche Lerngruppe erleichtert den Erfahrungsaustausch unter den Gruppenmitgliedern und gewährleistet zudem ideale Betreuungsintensität und intensive individuelle Dialoge mit den Dozenten.

## **Unsere SEMINAR-INSTITUT-Garantie**

Monatlich finden unsere offenen Seminare zu feststehenden Terminen statt. Um Ihnen die sichere Planung Ihrer Weiterbildung zu ermöglichen, garantieren wir die Durchführung eines jeden Seminars schon ab einer Mindestteilnehmerzahl von zwei Personen.

# INDIVIDUAL SEMINARE

## Den maximalen Lernerfolg erlangen durch Fokussierung auf den einzelnen Teilnehmer.

Sie möchten sich flexibel weiterbilden, wann und wo Sie bestimmen? Sie sind auf der Suche nach einem Anbieter, der Ihnen ein individuelles Seminar mit exakt auf Sie und Ihre Lernziele zugeschnittenen Inhalten garantieren kann? Dann sind unsere Individual Seminare das passende Format für Sie: Wir bieten Ihnen ein eintägiges individuelles Seminar ganz nach Ihren Wünschen – inklusive unserer SEMINAR-INSTITUT-Garantie, dass Ihr Seminar auf jeden Fall stattfinden wird.

### Was macht Ihr Individualseminar so besonders?

Sie möchten intensiv daran arbeiten, Ihre Stärken auszubauen und bislang ungenutzte Potenziale in beruflichen Erfolg umzuwandeln? Sie suchen das individuelle und vertrauliche Gespräch mit unseren Dozenten? Dann bieten unsere Individual Seminare das ideale Lernumfeld: Hier geht es um Sie – und nur um Sie.

**Termin und Ort:** Gemeinsam mit Ihnen setzen wir einen Seminartag nach Ihrem Terminplan und am Ort Ihrer Wahl an. Bevorzugt arbeiten wir mit Ihnen in Ihren eigenen Räumlichkeiten: So können Sie in einer vertrauten Umgebung und mit maximalem Praxisbezug lernen und üben.

**Das Vorgespräch:** Im Vorfeld eines individuellen Seminars findet immer ein Vorgespräch mit einem unserer Dozenten aus dem jeweiligen Fachbereich statt. Ziel dieses Gespräches ist es, die relevanten und notwendigen Inhalte abzuklären und Ihre persönlichen Lernziele festzulegen. Wir entwickeln einen exakt auf Sie zugeschnittenen Seminarplan.

**Die Teilnehmerzahl:** Während eines individuellen Seminars liegt der Fokus ausschließlich auf einer Person. Sie sind losgelöst von Ihren Kollegen oder anderen Teilnehmern und können allein und unbeobachtet mit unserem Dozenten arbeiten. Das ermöglicht unbefangenes Lernen und Trainieren: Alles, was Sie mit unseren Dozenten besprechen, wird diskret und vertraulich behandelt, sodass Sie an allen Herausforderungen arbeiten können, die Sie im Berufsleben – oder auch im Privaten – beschäftigen.

# INHOUSE SEMINARE

**Die effektivste Methode, um mehreren Personen gezielte Inhalte und praxisbezogene Themen als Training anzubieten.**

Mit Inhouse Seminaren von SEMINAR-INSTITUT holen Sie die berufliche Weiterbildung in Ihr Unternehmen: Inhaltlich individuell auf Ihr Unternehmen zugeschnitten und mit maximalem Praxisbezug. Ein Seminar vor Ort ermöglicht es, ausgewählte Inhalte in der gewohnten Arbeitsumgebung Ihrer Mitarbeiter zu vermitteln und zu trainieren. Inhouse Seminare eignen sich ideal für die Umsetzung in Unternehmen, in denen sich Führungskräfte, Projektteams oder ganze Abteilungen gemeinsam zu einem bestimmten Thema weiterbilden möchten – oder als Weiterbildung für einzelne Mitarbeiter, die das am Arbeitsplatz Gelernte direkt in die Praxis umsetzen können.

## **Die Vorteile eines Inhouse Seminars**

Der wohl größte Vorteil eines Inhouse Seminars besteht darin, dass wir die Weiterbildung flexibel an Ihr Unternehmen, Ihre Mitarbeiter und Ihre Wünsche anpassen. Ob Einzelseminar oder komplett maßgeschneidertes Schulungspaket für Gruppen von Mitarbeitern: Wir finden das passende Format für Sie und entwickeln gemeinsam mit Ihnen einen individuellen Lehrplan. Die enge Abstimmung zwischen Beratern, Dozenten und Teilnehmern garantiert Ihnen maximale Praxisnähe und nachhaltigen Lernerfolg.

## **Weiterbildung an Ihrem Wunschtermin**

Wir richten uns ganz nach Ihnen: Unsere Experten kommen an dem für Sie am besten passenden Schulungstermin zu Ihnen. So erhalten Sie Planungssicherheit und wissen stets, wann Ihre Mitarbeiter das im Rahmen der Weiterbildung erlernte Fachwissen erstmals in den Arbeitsalltag in Ihrem Unternehmen einbringen können.

## **Niedrige Kosten dank individueller Angebote**

Sie interessieren sich für ein Inhouse Seminar und möchten sich einen Überblick über eventuelle Kosten verschaffen? Gern erstellen wir für Sie ein individuell kalkuliertes Pauschalangebot für die Schulung.

## **Weiterbildung, die Sie und Ihre Mitarbeiter wirklich weiter bringt**

Sie sagen uns, welche Anforderungen Sie an die Weiterbildung stellen – und wir stellen einen zu dem von Ihnen genannten Bildungsziel passenden Seminarplan zusammen. Dabei berücksichtigen wir:

- > Ihre Branche
- > Ihre aktuelle Firmensituation
- > Bestehende Kenntnisse Ihrer Mitarbeiter
- > Ihre Ziele für die Unternehmensentwicklung

# ONLINE SEMINARE

## **Flexibel weiterbilden, wann und wo Sie wollen.**

Es ist nicht immer einfach, im Arbeitsalltag Raum und Zeit für Weiterbildung zu schaffen. Aus diesem Grund haben unsere Dozenten ein neues Kursangebot für Sie zusammengestellt. Ob Auslandsaufenthalt oder Home Office: Die SEMINAR-INSTITUT eLearning Seminare bringen Ihre Weiterbildung zu Ihnen – wann und wo Sie wollen.

Mit unseren eLearning Angeboten sind Sie immer live dabei. Schalten Sie sich zu einem unserer offenen Seminare zu, um sich flexibel und von zuhause aus weiterzubilden, oder profitieren Sie im Rahmen eines eLearning Individual Seminars von der persönlichen Betreuung durch unsere Dozenten. Auch über Ländergrenzen hinweg stehen unsere Experten Ihnen im virtuellen Kursraum mit wissenschaftlichen Erkenntnissen und aktueller Best Practice aus der Wirtschaft zur Seite.

Darüber hinaus stehen Ihnen unsere SEMINAR-INSTITUT eLearning Seminare auch offen, falls Sie an einem bereits gebuchten Seminar in Präsenz nicht teilnehmen können. So können Sie kurzfristige Terminverschiebungen im Beruf problemlos mit Ihrer Weiterbildung vereinbaren und haben selbst im Krankheitsfall immer die Option, sich für die entspannte Teilnahme aus dem Home Office zu entscheiden.

## **Wie funktionieren SEMINAR-INSTITUT eLearning Seminare?**

Um an einem unserer eLearning Angebote teilzunehmen, benötigen Sie lediglich das internetfähige Endgerät Ihrer Wahl. Ob Laptop, Tablet oder Smartphone: Uns ist es ein Anliegen, unsere Weiterbildungen von allen Geräten aus für Sie zugänglich zu machen, sodass Sie unterwegs ebenso gut an unseren Seminaren teilnehmen können wie aus dem Home Office. Für die Teilnahme an unseren eLearning Seminaren ist daher auch keine spezifische Software erforderlich: Unsere Dozenten senden Ihnen einen Link mit einer Einladung in den virtuellen Kursraum - und mit einem einzigen Klick sind Sie dabei!

# BUSINESS COACHING

**Coaching für Führungskräfte und alle, die es werden wollen.**

## **Business Coaching auf Augenhöhe**

Das SEMINAR-INSTITUT Business Coaching ist ein exklusives Weiterbildungsangebot für Fach- und Führungskräfte aller Branchen. Den Themenschwerpunkt bestimmen Sie dabei ganz individuell: Von der umfassenden Analyse eines Problemfelds über Persönlichkeitsentwicklung bis hin zu intensivem Methodentraining kombinieren wir die Inhalte so, dass Sie Ihre persönlichen Lernziele strukturiert und effizient verfolgen können.

## **Coaching für Führungskräfte und alle, die es werden wollen**

Als Führungskraft übernehmen Sie stets Verantwortung - sei es für die Strukturen im Unternehmen, für Projekte, Mitarbeiter oder Finanzen. Sie sind Entscheidungsfinder und Ansprechpartner, Coach, Richtungsweiser und Krisenmanager zugleich. All diesen Rollen gerecht zu werden, ist eine große Aufgabe. Wir unterstützen Sie dabei, ihr selbstbewusst und effizient zu begegnen.

## **Coaching auf Augenhöhe.**

Wir möchten Ihnen den Austausch mit erfahrenen Experten ermöglichen, die genau wissen, was Ihre Führungsposition von Ihnen verlangt. Unsere Coaches wissen, was Manager und Abteilungsleiter, CEOs und Selbständige im Berufsalltag bewegt. So können sie Ihnen bei der (Weiter-)Entwicklung Ihres individuellen Führungsstils mit exakt auf Ihre Lernziele und auch auf Ihre Branche und Position abgestimmten Methoden und Techniken zur Seite stehen.

## **Coaching vor Ort oder Remote Coaching: Sie haben die Wahl!**

Wir können Ihr Business Coaching sowohl in einer unserer Lernumgebungen in Deutschland, Österreich und der Schweiz als auch inhouse direkt bei Ihnen vor Ort durchführen. Für besondere Flexibilität bieten wir Ihnen außerdem die Möglichkeit an, Ihr Business Coaching in Form eines eLearning Seminars umzusetzen. Diese Möglichkeit erweist sich insbesondere im begleitenden Coaching über einen längeren Zeitraum hinweg als besonders vorteilhaft: Dank eLearning ist Ihr Coach immer an Ihrer Seite - im Home Office ebenso wie im Außendienst und auf Dienstreise. Selbstverständlich können Sie für ein Coaching mit mehreren Sessions auch unterschiedliche Formen nach Belieben miteinander mischen.

## **Wann findet das Business Coaching statt?**

In der Terminfindung richten sich unsere Dozenten ganz nach Ihnen, Ihren Projekten und Terminen. Daher können Sie neben dem Datum unser Business Coachings auch die Dauer des einzelnen Sessions individuell gestalten. Hierfür bieten wir Ihnen das Coaching in Einheiten zu 60 Minuten an. Möchten Sie intensiv an bestimmten Themen arbeiten, können Sie dafür beliebig viele Einheiten in Folge buchen. Für ein prozess- oder projektbegleitendes Coaching können Sie aber auch eine bestimmte Anzahl von Coaching Sessions gleichmäßig über mehrere Tage oder Wochen verteilen.



# CONSULTING

## Individuelle Beratung für Ihren Erfolg in einer globalen und digitalen Welt.

### Individuelle Beratung

Was bedeutet eigentlich Führung auf Distanz? Wie lassen sich die Vorgaben der DSGVO im Home Office umsetzen? Warum ist professionelles Qualitätsmanagement so wichtig, wenn es darum geht, Prozesse krisensicher zu gestalten – und wie können Fach- und Führungskräfte einen besseren Überblick über die wirtschaftlichen, personellen und organisatorischen Strukturen ihres Unternehmens gewinnen?

Der Arbeitsalltag in einer globalen, digitalen und überaus schnelllebigen Welt wirft viele Fragen auf.

Wir helfen Ihnen dabei, die richtigen Antworten zu finden.

### An Herausforderungen wachsen

SEMINAR-INSTITUT Consulting bringt Ihr Unternehmen auf Kurs. Gemeinsam mit Ihnen und Ihren Mitarbeitern decken wir das Potenzial Ihrer Prozesse, Projekte und Produkte auf – und entwickeln Strategie, die Sie zuverlässig voranbringen. Von den rechtlichen und organisatorischen Rahmenbedingungen im International Management über die Entwicklung individueller Aktionspläne für die Digitalisierung im Unternehmen bis hin zu Methodentraining, Persönlichkeitsentwicklung und Führungskräftecoaching steht Ihnen dabei die geballte Expertise unseres Dozententeams zur Verfügung.

### Beratung vor Ort oder Ihr Consulting als eLearning Seminar? Sie entscheiden!

Erfolgreiche Unternehmensberatung lebt von der engen Zusammenarbeit zwischen den Consultants und den Fachkräften vor Ort. Daher ist und bleibt der Austausch auf Augenhöhe das Herzstück unserer SEMINAR-INSTITUT Consulting-Angebote. Gleichzeitig wissen wir aber auch, dass gerade die Fach- und Führungskräfte, die ihre Unternehmen durch schwierige Phasen führen und daher am meisten von der Expertise unserer Consultants profitieren, oft einen vollen Terminkalender haben.

Aus diesem Grund bieten wir Ihnen das SEMINAR-INSTITUT Consulting sowohl als eLearning als auch in Form unserer bewährten Inhouse Seminare in Ihrem Unternehmen an. So können wir Ihnen maximale Flexibilität in der Wahl Ihres Beratungsformats und gern auch einen individuellen Methoden-Mix anbieten. Unsere Dozenten können z.B. bei Ihnen vor Ort die Situationsanalyse vornehmen, auf der Sie in virtuellen Follow-Up-Sitzungen aufbauen.

## Unser Plus für Ihre Weiterbildung

Unser Anspruch an uns selbst? Weiterbildung, die Sie weiterbringt – mit dem Besten aus Wissenschaft und Wirtschaft. Aus diesem Grund legen wir seit jeher großen Wert auf die Praxisorientierung all unserer Seminare: Was Sie bei uns lernen, soll nicht graue Theorie sein, sondern ein einsatzbereites Toolkit für Ihren Arbeitsalltag.

Um Sie in Zukunft noch stärker auf Ihren individuellen Wegen zu unterstützen, haben wir daher nun ein neues Format entwickelt. In unseren SI+ Seminaren profitieren Sie sowohl vom geballten Know-how unserer Experten als auch von praxisorientierter Strategiearbeit.

In diesem Artikel wollen wir Ihnen zeigen, was es mit SI+ auf sich hat: Erfahren Sie hier, was unser neuestes Weiterbildungsformat von unserem bestehenden Seminarangebot unterscheidet und welche besonderen Vorteile SI+ für Sie, Ihr Team und vielleicht sogar die Entwicklung Ihres gesamten Unternehmens birgt.

## Klassisches Seminar trifft Coaching und Consulting

Weiterbildung mit maximalem Impact: Für SI+ verbinden wir Wissensvermittlung im klassischen Seminarformat mit dem Besten aus Coaching und Consulting. Im Vergleich zu unserem etablierten Seminarangebot zeichnen sich unsere SI+ Seminare daher durch einen noch höheren Grad an Individualisierung und Praxisorientierung aus. Wenn Sie eine Weiterbildung bei SEMINAR-INSTITUT buchen, können Sie sich darauf verlassen, dass unsere Dozenten gern konkrete Themen und Probleme aus Ihrem Arbeitsalltag als Anwendungsbeispiele mit Ihnen bearbeiten. Unser neues Format SI+ geht dabei aber noch einen Schritt weiter.

Im Verlauf eines jeden SI+ Seminars entwickeln unsere Experten gemeinsam mit Ihnen (a) eine individuelle Analyse Ihres Ist-Zustands und (b) einen auf Sie und/oder Ihr Unternehmen zugeschnittenen Handlungsplan, der Ihnen zeigt, welche konkreten Maßnahmen Sie ergreifen können, um die im Rahmen Ihrer Weiterbildung gewonnenen Erkenntnisse in Ihrem Arbeitsumfeld praktisch umzusetzen.

## AUSZUG UNSERER DOZENTEN

Unser Anspruch an die Qualität unserer Weiterbildungen? Praxisorientiertes Wissen und Lehrstoffe mit-ten aus der Arbeitswelt – und auf dem höchstmöglichen Niveau. Das erfordert erfahrene vor allem pra-xiserprobte Dozenten aus entsprechenden Fachgebieten, die in unseren Seminaren nicht nur Wissen, sondern auch Kompetenz vermitteln. Aus diesem Grund wählen wir für unser Dozenten-Team aus-schließlich Experten aus, die über intensive und jahrelange praktische Erfahrung in den jeweiligen The-menbereichen verfügen.



### Solveig August

Solveig August ist Diplompädagogin und diplomierte Schauspielerin. Vor zwanzig Jahren begann sie, mit Menschen aus unterschiedlichsten Berei-chen zu arbeiten, die sich immer wieder einem größeren Auditorium stellen müssen. Ob Sie in leitender Funktion Ihrem Team vorstehen oder mehr über Ihre Außenwirkung erfahren wollen: Solveig August zeigt Ihnen, wie Sie mit Ihrem jeweiligen „Auftritt“ beruflich wie auch privat überzeugen.



### Michael Blatz

Michael Blatz ist ein Mann der Praxis: Als langjähriger Vertriebs- und Mar-ketingleiter beherrscht er die vertriebliche Klaviatur sowie das Marketing-Puzzle mit all seinen Bestandteilen souverän. Aufgrund seiner insgesamt achtjährigen Tätigkeit für englische Firmen sowie vor dem Hintergrund sei-ner Zuständigkeiten und Aktivitäten in verschiedenen europäischen Län-dern ist er außerdem in internationalen Firmenkonstellationen stets ein ge-fragter Ansprechpartner.



### Alana Reineke-Engel

Alana Reineke-Engel ist ausgebildete Diplompädagogin mit Schwerpunkt Er-wachsenenbildung und Psychologie. Seit über zehn Jahren ist sie auf Füh-rungsebene in der Aus- und Weiterbildung tätig. Als ausgebildete Qualitäts- und Prozessmanagerin gibt sie ihren Erfahrungsschatz aus einem Jahrzehnt QM- und Prozessmanagementarbeit zeitgemäß und praxisnah in Seminaren und Workshops weiter.



### Udo Napiany

Udo Napiany ist leidenschaftlicher Eventmanager. Dank seiner Erfahrung aus insgesamt 25 Jahren in unterschiedlichen Bereichen der Eventbranche – davon allein über 15 Jahre in verschiedenen Livekommunikations-Agentu-ren – vermittelt er Ihnen umfassende Einblicke in das Berufsfeld des Event-managers, in professionelles Projektmanagement und in die Ideenfindung für außergewöhnliche Veranstaltungsinszenierungen.

## AUSZUG UNSERER DOZENTEN



**Elisabeth Knelangen**

Elisabeth Knelangen ist Erziehungswissenschaftlerin mit dem Schwerpunkt psychodynamische Beratung und ausgebildeter Systemcoach. Von Persönlichkeitsentwicklung bis Change Management steht sie Ihnen als Expertin in allen Themenbereichen zur Seite, in denen der Faktor Mensch im Mittelpunkt steht. Ob Training, 1-2-1-Coaching oder Beratung: Sie begegnet Ihnen stets mit individuell auf Sie und Ihre Anliegen abgestimmten Lehrmethoden.



**Christoph Scheufeld**

Christoph Scheufeld ist seit über zwanzig Jahren als Coach und Manager für E-Commerce-Projekte tätig. Er ist BVMW-geprüfter Berater für mittelständische Unternehmen beim Bundesverband der Mittelständischen Wirtschaft sowie zertifizierter E-Commerce-Berater im Förderprogramm „go-digital“ des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie.



**Sabine Abbasi**

Sabine Abbasi studierte Wirtschaftspsychologie und Wirtschaftsrecht in Hamburg und Boston, MA (USA). Sie ist zertifizierter Business Coach (BZBT) und hat diverse Aus- und Fortbildungen absolviert, darunter z. B. „Train the Trainer“ und „Burnout Coach“. Zudem verfügt sie über langjährige Berufs- und Führungserfahrung in der Rechts- und Unternehmensberatung, im Pharmagroßhandel und der Automotive-Industrie.



**Reinhard Leinweber**

Wenn ein Dozent die Abläufe und Aufgaben in Betrieben, Prozessen und Projekten mit all ihren Problemen und Konfliktmöglichkeiten kennt und damit umzugehen weiß, dann Reinhard Leinweber. Er studierte Wirtschafts- und Bildungswissenschaft und unterrichtet als Technischer Betriebswirt seit über 35 Jahren als Dozent für Betriebswirtschaft, Kommunikation, Vertrieb, Projekt- und Prozessmanagement an verschiedenen Fachhochschulen.



**Claudia Lückenotto**

Das Potential der digitalen Medien erkannte Claudia Lückenotto früh: Schon 2005, als das Internet gerade erst damit begonnen hatte, das Kommunikations- und Kaufverhalten seiner User nachhaltig zu verändern, war sie in führenden Positionen in Handel und Vertrieb tätig und führte Produkt- und Verkaufsschulungen durch. Als Spezialistin für moderne Marketingstrategien zeigt sie heute neue Wege in Onlinemarketing und Vertrieb auf.

## AUSZUG UNSERER DOZENTEN



**Norbert Vooren**

Norbert Vooren ist das, was man einen „alten Hasen“ nennt – doch seine Leidenschaft für den Vertrieb ist nach wie vor ungebrochen. Nach einem Lehramtsstudium war er zunächst in der beruflichen und Erwachsenenbildung tätig, bevor er in den Außendienst ging und erste Verkaufserfahrung sammelte. Es folgten fast drei Jahrzehnte in internationalen Konzernen, in denen er als Führungskraft in Marketing, Vertrieb, Personal- und Organisationsentwicklung tätig war.



**Diana McDonald**

Als Expertin in Sachen Kommunikation, Konfliktlösung und Moderation stärkt Diana McDonald in Ihren Seminaren nicht nur die allgemeine kommunikative Kompetenz, sondern schärft auch das Gespür für die Besonderheiten der interkulturellen Kommunikation. Insbesondere Firmen mit Mitarbeitern und Partnern aus verschiedensten Ländern profitieren von ihren praktischen Erfahrungen im interkulturellen Umfeld.



**Marc D. Sommer**

Marc D. Sommer referierte an verschiedenen deutschen Hochschulen, u.a. an der Steinbeis-Hochschule Berlin, an der IB Hochschule und der PFH Göttingen. Um sein Gespür für betriebswirtschaftliche Vorgänge an seine Seminarteilnehmer weiterzugeben, setzt er auf lebendige Wissensvermittlung durch Edutainment. Außerdem ist er als Prüfer tätig und Autor einiger Schriften.



**Dagmar Niederhagen**

Dagmar Niederhagen unterrichtet seit vielen Jahren als Dozentin im Bereich Kommunikation und Stressmanagement. Gepaart mit ihrem breiten Wissens- und Erfahrungsschatz garantiert ihre Tätigkeit im Auftrag verschiedener angesehener Akademien und Institute – darunter die IHK, der TÜV und die DEKRA – die praxisnahe Auswahl und Aufbereitung der Lerninhalte.



## UNSERE LERNUMGEBUNGEN

Wir bringen die berufliche Weiterbildung zu Ihnen: Unsere hauseigenen Seminare finden jeden Monat in insgesamt 19 Lernumgebungen in Deutschland, Österreich oder Schweiz statt. Für Inhouse Seminare und individuelle Seminare kommen unsere Coaches und Trainer selbstredend auch gern direkt zu Ihnen – und das nicht nur innerhalb Deutschlands! Auch in Österreich und der Schweiz sind unsere Dozenten für Sie unterwegs. So können Sie ganz ohne den Stress und Termindruck einer langen Anreise entspannt an Ihrem Wunschort lernen und trainieren.



### **NH Hotel Berlin Mitte**

Leipziger Straße 106-111  
10117 Berlin

### **ecos office center Bremen**

Parkallee 117  
28209 Bremen

### **NH Hotel Dresden Neustadt**

Hansastraße 43  
01097 Dresden

### **NH Hotel Düsseldorf City**

Kölner Str. 186-188  
40227 Düsseldorf

### **NH Hotel Frankfurt Airport West**

Kelsterbacher Straße 19-21  
65479 Raunheim (Frankfurt)

### **NH Hotel Hamburg Horner Rennbahn**

Rennbahnstraße 90  
22111 Hamburg

### **ecos office center Hannover**

Hildesheimer Straße 265-267  
30519 Hannover

### **NH Hotel Köln Altstadt**

Holzmarkt 47  
50676 Köln

### **NH Hotel Leipzig Messe**

Fuggerstraße 2  
04158 Leipzig

### **NH Hotel München Messe**

Eggenfeldener Straße 100  
81929 München

### **NH Hotel Nürnberg City**

Bahnhofstraße 17-19  
90402 Nürnberg

### **NH Hotel Stuttgart Airport**

Bonländer Hauptstraße 145  
70794 Filderstadt (Stuttgart)

# UNSERE THEMENKREISE



**Change Management**  
Seite 16-17



**Controlling**  
Seite 18-19



**Einkauf**  
Seite 20-21



**E-Commerce**  
Seite 22-24



**Finanzen und Steuern**  
Seite 25-28



**International Management**  
Seite 29-30



**Lern- und Arbeitstechniken**  
Seite 31-32



**Management und Führung**  
Seite 33-37



**Marketing**  
Seite 38-39



**Organisation**  
Seite 40-41



**Personalmanagement**  
Seite 42-44



**Persönlichkeitsentwicklung**  
Seite 45-48



**Projektmanagement**  
Seite 49-51



**Prozessmanagement**  
Seite 52-53



**Recht**  
Seite 54-56



**Teambuilding**  
Seite 57



**Vertrieb**  
Seite 58-62



## Change Management

Veränderungen gehören zum Leben dazu, aber nicht immer sind diese auch willkommen. Es ist vollkommen menschlich, dass auf Veränderungen erst einmal ablehnend reagiert wird. Dennoch sind Veränderungen zuweilen zwingend notwendig, will man sein Unternehmen und sich selbst als Persönlichkeit weiterentwickeln und an die neuen Umstände anpassen. Wie die Anpassung an den ständigen Wandel mit einem professionellen Seminar zum Zeitmanagement oder einem Change Management Training gelingen kann, erfahren Sie hier.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Change Management Grundlagen

Die Methoden des Veränderungsmanagements, kompakt und praxisorientiert: In unserem Seminar „Change Management Grundlagen“ lernen Sie, Veränderung im Unternehmen strategisch zu planen und effektiv umzusetzen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Change Management Aufbau

Was kann das Change Management von agilen Methoden wie Kanban oder Scrum lernen? Entdecken Sie im Aufbauseminar „Change Management Aufbau“ agiles Change Management als Antwort auf die Herausforderungen der Digitalisierung.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Change Management im Projektteam

Leadership im Change Management bedeutet, Mitarbeiter als Change Agents aktiv in die Veränderung im Unternehmen einzubinden. Stärken Sie im Seminar „Change Management im Projektteam“ Ihre Führungskompetenz!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Entscheidungsentwicklung im Change Management

Wichtige Entscheidungen für die Veränderungen im Unternehmen sicher treffen: Stärken Sie im Seminar „Entscheidungsentwicklung im Change Management“ Ihre Entscheidungskompetenz als Führungskraft im Change Management.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Erfolgreiche Konfliktbewältigung im Change Management

Konflikte gefährden nicht nur die Arbeit im Projektteam, sondern die gesamte Veränderung im Unternehmen. Werden Sie im Seminar „Erfolgreiche Konfliktbewältigung im Change Management“ zum souveränen Konfliktmanager.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



## Change Management

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### **Individuelle Ansätze zur Konfliktlösung im Change Management**

Veränderung im Unternehmen harmonisch gestalten: In unserem Seminar „Individuelle Ansätze zur Konfliktlösung im Change Management“ entwickeln sich Führungskräfte im Change Management zu effektiven Konfliktmanagern.

[**Dauer:** 2 Tage] [**Lernumgebung:** in Präsenz oder als Online Seminar]

[**Preis:** in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### **Mitarbeiterführung im Change Management**

Lernen Sie in unserem Seminar „Mitarbeiterführung im Change Management“, was Leadership im Veränderungsmanagement bedeutet, und finden Sie Ihren individuellen Führungsstil für effiziente Veränderung im Unternehmen!

[**Dauer:** 2 Tage] [**Lernumgebung:** in Präsenz oder als Online Seminar]

[**Preis:** in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



## Controlling

Controller haben einen sehr vielseitigen Arbeitsalltag. Sie befassen sich mit der Planung, der Steuerung und der Kontrolle von Unternehmenszielen und leisten damit einen wichtigen Beitrag zur Unternehmensführung. Controller sind auf dem Arbeitsmarkt gefragt, weshalb eine Controlling Weiterbildung durchaus sinnvoll sein kann für alle, die sich beruflich weiterentwickeln möchten. Ist eine gewisse Affinität zu Zahlen und Strukturen vorhanden, können auch Umsteiger mit einer Weiterbildung im Bereich Controlling ihren beruflichen Weg in eine andere Richtung lenken. Die Nachfrage nach qualifizierten Controllern ist in den letzten Jahren deutlich gestiegen. Wer sich beruflich weiterentwickeln oder verändern möchte, hat verschiedene Möglichkeiten, einen Controlling Seminar zu absolvieren. Die Weiterbildung im Controlling ist auch berufsbegleitend möglich.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Controlling Grundlagen

In unserem Seminar „Controlling Grundlagen“ zeigen wir Ihnen, wie Sie mit Controlling-Instrumenten Strukturen und Prozesse im Unternehmen zuverlässig im Blick behalten und ganzheitliche Organisationsentwicklung betreiben.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Controlling Aufbau

Entdecken Sie im Aufbauseminar „Controlling Aufbau“, wie digitale Technologien im Controlling Prozessoptimierung durch Automatisierung ermöglichen und was die digitale Transformation im Unternehmen für Controller bedeutet.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Balanced Scorecard

Entdecken Sie im Seminar „Balanced Scorecard“ eine neue Managementmethode. Lernen Sie, Strukturen, Ziele und Erfolgsfaktoren im Unternehmen sichtbar zu machen und entwickeln Sie eine ganzheitliche Unternehmensstrategie.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Controlling im Management

Lernen Sie in unserem Seminar „Controlling im Management“, durch strategisches Controlling die erfolgreiche Entwicklung Ihres Unternehmens langfristig zu planen, und erschließen Sie bislang ungenutzte Erfolgspotentiale!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]





## Controlling

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Controlling im Vertrieb

Entdecken Sie in unserem Seminar „Controlling im Vertrieb“, wie Sie durch strategisches Vertriebscontrolling die Effektivität der Vertriebsabteilung maximieren, und steigern Sie die Wirtschaftlichkeit Ihres Unternehmens!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Einkaufscontrolling

Effektives Einkaufscontrolling im Unternehmen: Lernen Sie in unserem Seminar „Einkaufscontrolling“, wie Sie Controlling-Instrumente im Einkauf einsetzen, um die Wirtschaftlichkeit Ihres Unternehmens zu optimieren.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Prozesscontrolling

Prozessoptimierung durch Controlling bedeutet maximale Produktivität bei minimalen Kosten. Lernen Sie in unserem Seminar „Prozesscontrolling“, wie Sie Prozesse im Unternehmen effizienter gestalten - kompakt und praxisnah!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Richtiges Reporting - Berichtswesen

Effizientes Berichtswesen im Controlling: Wir zeigen Ihnen in unserem Seminar „Richtiges Reporting - Berichtswesen“, wie Sie im Reporting die Datenmenge korrekt interpretieren und aussagekräftige Berichte verfassen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Strategisches Projektcontrolling

Individuelle Strategien für maximalen Projekterfolg: Entdecken Sie in unserem Seminar „Strategisches Projektcontrolling“ die Instrumente des Projektcontrollings und Ihre Bedeutung als moderne Projektmanagement-Tools.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



## Einkauf

Der Einkauf nimmt in vielen Unternehmen eine zentrale Rolle ein. Wer im Einkauf tätig ist, muss mit den unterschiedlichsten Prozessen im Unternehmen vertraut sein. Rechtliche Grundlagen, Verwaltung, Lieferantenbeziehungen und die Wirtschaftlichkeit aller Einkäufe spielt eine wichtige Rolle.

Zudem sollte man im Einkauf ein Gespür für das Business haben und die für das Unternehmen optimalen Entscheidungen treffen. Hier hilft eine Fortbildung für Einkauf. Weiterbildung im Einkauf können bequem bei uns absolviert werden. Nehmen Sie jetzt an einem Seminar im Bereich Einkauf teil und stärken Sie Ihr Know-how.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Einkauf Grundlagen

Lernen Sie in unserem Seminar „Einkauf Grundlagen“ die verschiedenen Werkzeuge kennen, die Ihnen im Einkauf zur Verfügung stehen, wie sie wirken und welchen Betrag zur Steigerung der Wertschöpfung sie leisten.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Einkauf Aufbau

Entdecken Sie in unserem Aufbauseminar „Einkauf Aufbau“ die wichtigsten Kennzahlen im Einkauf und lernen Sie, die Prozessoptimierung im Supply Chain Management mit nachhaltigem Einkaufsmanagement zu verbinden.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Lieferantenmanagement

Entdecken Sie in unserem Seminar „Lieferantenmanagement“ Beziehungspflege als Erfolgsfaktor im strategischen Einkauf. Bauen Sie Kontakte zu Lieferanten gezielt aus - und lernen Sie, sich in Preisverhandlungen durchzusetzen!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Profiling in der Verhandlung

Nutzen Sie die Ziele und Strategien Ihrer Verhandlungspartner, um sich in Verhandlungen durchzusetzen. In unserem Seminar „Profiling in der Verhandlung“ zeigen wir Ihnen, was erfolgreiche Verhandlungsstrategien ausmacht.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Strategischer Einkauf

Lernen Sie in unserem Seminar „Strategischer Einkauf“, wie Sie als Einkäufer wirtschaftliche Potentiale im Unternehmen optimal ausschöpfen, und entdecken Sie die Rolle des strategischen Einkaufs im Supply Chain Management!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]



## Einkauf

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Verhandlungsführung im Einkauf

Erfolgreich mit Verkäufern verhandeln: In unserem Seminar „Verhandlungsführung im Einkauf“ zeigen wir Ihnen, wie Sie als Einkäufer Ihre Preispolitik in Verhandlungen durchsetzen und Verkaufsstrategien geschickt kontern!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]



## E-Commerce

Ob Business Automatisierung, Künstliche Intelligenz oder Web Analytics: Die digitale Transformation ist allgegenwärtig. In einer Zeit, in der Bits und Bytes die Währung des Fortschritts sind, gewinnt allerdings auch die Weiterbildung in diesem Bereich an Bedeutung, denn wer sich in der digitalen Arbeitswelt behaupten will, braucht schon heute echte Future Skills.

Wir machen Sie fit für die Wirtschaft 4.0 – mit Seminaren, Coaching und Consulting zur Digitalisierung im Unternehmen.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:



#### Unser Plus für Ihre Weiterbildung

Klassisches Seminar trifft Coaching und Consulting: Unsere SI+ Seminare verbinden Wissensvermittlung in bewährter SI-Qualität mit professionellen Status-Quo-Analysen und individueller Strategieentwicklung.

#### Drei gute Gründe für SI+

- > **Flexible Buchung:** SI+ ist kompatibel mit all unseren Seminarformaten, vom offenen Präsenzseminar über eLearning Seminare bis hin zu Inhouse Seminaren bei Ihnen vor Ort.
- > **Individuelle Analysen:** Wir machen sichtbar, über welche Ressourcen Sie verfügen, was Sie bereits erreicht haben und welche Strukturen und Prozesse Sie optimieren können.
- > **Handlungsempfehlungen:** Unsere Experten zeigen Ihnen, wie es nach dem Seminar für Sie weitergehen könnte, und entwickeln gemeinsam mit Ihnen einen konkreten Handlungsplan.

#### SEO - Suchmaschinenoptimierung

Von Keywords bis Linkbuilding: In unserem Seminar „SEO - Suchmaschinenoptimierung“ lernen Sie, welche Faktoren die Sichtbarkeit von Websites beeinflussen und wie Sie durch SEO-Maßnahmen Ihre Präsenz im Internet stärken.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### SEO - Suchmaschinenoptimierung [SI+]

Seminar plus Consulting: Im SI+ Format „SEO – Suchmaschinenoptimierung“ lernen Sie, die Sichtbarkeit von Websites zuverlässig zu steigern und entwickeln mit unseren Digital-Experten eine auf Sie und Ihr Unternehmen zugeschnittene SEO-Strategie.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.750,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.350,00 € zzgl. MwSt.]



#### SEA - Suchmaschinenmarketing

Die richtige Anzeigenwerbung verwandelt Suchmaschinen in starke Werbepattformen. In unserem Seminar „SEA - Suchmaschinenmarketing“ lernen Sie, eigene SEA-Strategien zu entwickeln und unter Einsatz gängiger Tools umzusetzen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]



## E-Commerce

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### SEA - Suchmaschinenmarketing [SI+]

Seminar plus Consulting: Im SI+ Format „SEA – Suchmaschinenmarketing“ lernen Sie, Suchmaschinen als Plattformen im Onlinemarketing zu nutzen, und entwickeln gemeinsam mit unseren Digital-Experten eine individuelle SEA-Strategie für Ihr Unternehmen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.750,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.350,00 € zzgl. MwSt.]



#### Künstliche Intelligenz in Unternehmen

Verschaffen Sie sich in unserem Seminar „Künstliche Intelligenz im Unternehmen“ einen Überblick über Chancen und Risiken KI-basierter Anwendungen und entdecken Sie aktuelle Best Practices für den Einsatz von KI im Unternehmen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Künstliche Intelligenz in Unternehmen [SI+]

Seminar plus Consulting: Entdecken Sie im SI+ Format „Künstliche Intelligenz im Unternehmen“, was Künstliche Intelligenz ausmacht, und entwickeln Sie mit unseren IT-Profis individuelle Strategien für den Einsatz von KI in Ihrem Unternehmen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.750,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.350,00 € zzgl. MwSt.]



#### Onlineshop erstellen

Wer neue Zielgruppen und Märkte erschließen will, kommt am Thema E-Commerce nicht vorbei. Lernen Sie im Seminar „Onlineshop erstellen“, wie Sie ohne Programmierkenntnisse eigene Onlineshops konzipieren, einrichten und managen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Onlineshop erstellen [SI+]

Seminar plus Consulting: Lernen Sie im SI+ Format „Onlineshop erstellen“, wie Sie ohne Programmierkenntnisse professionelle Onlineshops erstellen, und entwickeln Sie mit unseren Experten das Konzept für Ihre neue digitale Vertriebsplattform.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.750,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.350,00 € zzgl. MwSt.]



#### Potenzial Analyse E-Commerce

In unserem Seminar „Potenzialanalysen im E-Commerce“ lernen Sie nicht nur, Wachstumspotenziale im Online-Vertrieb aufzudecken: Sie finden auch heraus, wie Sie Ihre Ressourcen im E-Commerce noch effizienter einsetzen können.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]





## E-Commerce

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Potenzial Analyse E-Commerce [SI+]

Seminar plus Consulting: Im SI+ Format „Potenzialanalyse im E-Commerce“ lernen Sie, die Effizienz im Vertrieb zu evaluieren. Gemeinsam mit unseren Experten analysieren Sie die E-Commerce-Strategie Ihres Unternehmens und entwickeln Ansätze für die Prozessoptimierung.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.750,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.350,00 € zzgl. MwSt.]



#### Performance Marketing

Entdecken Sie in unserem Seminar „Performance Marketing“ die Vorteile datengestützter Strategien im Onlinemarketing und lernen Sie, die wichtigsten Kennzahlen für Ihren Erfolg im E-Commerce zu erheben - und für sich zu nutzen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Performance Marketing [SI+]

Seminar plus Consulting: Lernen Sie im SI+ Format „Performance Marketing“, Erfolge im Onlinemarketing sichtbar zu machen, und entwickeln Sie mit unseren Digital-Experten eine auf Ihr Unternehmen zugeschnittene Performance-Marketing-Strategie.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.750,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.350,00 € zzgl. MwSt.]





## Finanzen und Steuern

Ob Privatperson oder Unternehmen, regelmäßig befinden wir uns im Austausch mit Finanzinstituten, Banken und anderen Einrichtungen. Das Thema Finanzen ist oftmals so vielschichtig, dass wir auf die Beratung von fachlich entsprechenden Personen angewiesen sind, um die für uns oder unser Unternehmen richtigen Entscheidungen zu treffen.

Eine Weiterbildung im Bereich Finanzen, um Finanzberater zu werden, oder ein Finanzbuchhaltung Seminar kann jedem empfohlen werden, der sich auf diesem Gebiet weiterbilden und zukünftig der Ansprechpartner für Finanzfragen unterschiedlichster Art sein möchte. Wer eine Weiterbildung zu Finanzen besuchen möchte, darf Lerninhalte aus den Finanz- und Wirtschaftswissenschaften erwarten und sollte daher ein gutes Zahlenverständnis mitbringen.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Finanzen und Steuern Grundlagen

Die Grundlagen des Finanzmanagements: Lernen Sie in unserem Seminar „Finanzen und Steuern Grundlagen“, wie Sie durch professionelles Rechnungswesen und strategische Bilanzierung die Wirtschaftlichkeit Ihres Unternehmens verbessern.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Aktuelles Umsatzsteuerrecht

Alles, was Sie zum Thema Umsatzsteuer wissen müssen: Gewinnen Sie in unserem Seminar „Aktuelles Umsatzsteuerrecht“ Sicherheit im Umgang mit verschiedenen Steuersätzen und lernen Sie, den Abzug von Vorsteuer zu nutzen!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Anlagenbuchhaltung

Im Seminar „Anlagenbuchhaltung“ lernen Sie, Sie das Anlagevermögen von Unternehmen zu bewerten und zu bilanzieren, gemäß der Vorgaben des Handelsgesetzbuchs (HGB) ebenso wie nach den Standards der internationalen Rechnungslegung (IFRS).

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Betriebswirtschaft für Personaler

BWL für nachhaltiges Personalmanagement: Lernen Sie im Seminar „Betriebswirtschaft für Personaler“, Personalentscheidungen und langfristige Personalentwicklung als Investition in die Wirtschaftlichkeit Ihres Unternehmens zu nutzen!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Betriebswirtschaft für Techniker

BWL für Techniker und Ingenieure: Eignen Sie sich im Seminar „Betriebswirtschaft für Techniker“ die Grundlagen der BWL an und lernen Sie, wirtschaftliche Auswirkungen technischer Entscheidungen im Unternehmen zu beurteilen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Betriebswirtschaftslehre (BWL)

Die Grundlagen der Betriebswirtschaftslehre (BWL), kompakt und praxisnah vermittelt: Entdecken Sie in unserem Seminar „Betriebswirtschaftslehre (BWL)“, was die Wirtschaftlichkeit eines Unternehmens wirklich beeinflusst.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Bilanzanalyse und Bilanzpolitik nach BilMoG

Von Bilanzanalyse und Bilanzpolitik bis zur Rechnungslegung: Entdecken Sie im Seminar „Bilanzanalyse und Bilanzpolitik nach BilMoG“, wie die Reform des Handelsgesetzes (HGB) das Rechnungswesen im Unternehmen verändert hat.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Bilanzierung

Bilanzierungspflicht oder doch nur GuV-Rechnung? In unserem Seminar „Bilanzierung“ lernen Sie alles, was Sie wissen müssen, um stets den richtigen Jahresabschluss zu erstellen und professionelle Bilanzanalyse zu betreiben.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Bilanzierung von Leasingverträgen - IFRS, US-GAAP und HGB

Lernen Sie in unserem Seminar „Bilanzierung von Leasingverträgen - IFRS, US-GAAP und HGB“, wie Sie Leasing-Angebote nach deutschem Handelsgesetzbuch und internationalen Rechnungslegungsstandards richtig bilanzieren.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Finanz- und Liquiditätsplanung

Lernen Sie, die Liquidität Ihres Unternehmens zu steigern: In unserem Seminar „Finanz- und Liquiditätsplanung“ zeigen wir Ihnen, was erfolgreiche Kapitalbedarfsplanung ausmacht und woran Sie rentable Finanzierungsmodelle erkennen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### IFRS Bilanzanalyse

Entdecken Sie, wie sich IFRS-Rechnungslegung auf die Bilanzierung auswirkt: In unserem Seminar „IFRS Bilanzanalyse“ zeigen wir Ihnen, was Bilanzen nach IFRS von Bilanzen nach HGB unterscheidet - und was das für Ihr Unternehmen bedeutet.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Internationale Rechnungslegung

Lernen Sie in unserem Seminar „Internationale Rechnungslegung“ GuV-Rechnungen und Bilanzen nach HGB und IFRS zu erstellen, und nutzen Sie die Ergebnisse Ihrer Bilanzanalyse nach IFRS zur strategischen Liquiditätsplanung im Unternehmen!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Juristische und steuerrechtliche Fragen im Private Equity

Schnelles Unternehmenswachstum dank Private Equity? Entdecken Sie im Seminar „Juristische und steuerrechtliche Fragen im Private Equity“, welche Chancen die Finanzierung durch Eigenkapital birgt und wie Sie die Risiken richtig abwägen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Kundenorientiertes Forderungsmanagement

Von AGB und Bonitätscheck bis Mahnschreiben und Inkasso: Unser Seminar „Kundenorientiertes Forderungsmanagement“ hilft Ihnen dabei, die individuelle Best Practice für effektives Debitorenmanagement in Ihrem Unternehmen zu erarbeiten.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Latente Steuern

Kennen Sie die latente Steuerlast Ihres Unternehmens? In unserem Seminar „Latente Steuern“ lernen Sie, versteckte Steuervorteile und Steuerlasten aufzuspüren - in der Bilanzierung nach HGB und in der Bilanzierung nach IFRS.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Legale Instrumente der Bilanzpolitik / Bilanzlifting

In unserem Seminar „Legale Instrumente der Bilanzpolitik / Bilanzlifting“ zeigen wir Ihnen, wie Sie durch Umverteilung der Steuerlast Ihren Cashflow verbessern und ein besseres Rating in der Verhandlung mit Kreditgebern erzielen können.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]



### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Professionelle Finanzbuchhaltung

Die Grundlagen der Finanzbuchhaltung im Unternehmen: Lernen Sie in unserem Seminar „Professionelle Finanzbuchhaltung“, die wichtigsten Buchungen den richtigen Konten zuzuordnen, und erstellen Sie professionelle GuV-Rechnungen!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Rechtssichere Lohnbuchhaltung

In unserem Seminar „Rechtssichere Lohnbuchhaltung“ zeigen wir Ihnen, was professionelle Lohnbuchhaltung im Unternehmen ausmacht - von der Gehaltsabrechnung über die Pflege der Mitarbeiterstammdaten nach EU-DSVGO bis zur Lohnbuchhaltung.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Umsatzsteuer international

Rechtssicher Handeln auf internationalen Märkten: Lernen Sie in unserem Seminar „Umsatzsteuer international“, wie sich die Mehrwertsteuersystemrichtlinie und EU-Zollrecht auf Auslandsgeschäfte, Warenlagerung und Veredelung auswirken.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Unternehmensbesteuerung

Was gibt es bei der Wahl der Unternehmensform zu beachten? In unserem Seminar „Unternehmensbesteuerung“ lernen Sie die steuerrechtlichen Vorgaben für Einzelunternehmen, Personengesellschaft und Kapitalgesellschaften kennen und nutzen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]





## International Management

Wenn ein Unternehmen nicht mehr nur national agiert, sondern international tätig wird, ist Internationales Management gefragt. Führungs- und Fachkräfte müssen sich dieser Entwicklung anpassen und sich mit fremden Kulturen und anderssprachigen Geschäftspartnern vertraut machen. In einer Fortbildung für Internationales Management erarbeiten Sie gemeinsam mit den Coaches die für Sie wichtigsten Themen, um sich auf dem internationalen Markt behaupten zu können. Erfahren Sie gleich hier mehr über unsere International Management Fortbildung.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### International Management Grundlagen

Die Globalisierung verändert Unternehmensstrukturen. Entdecken Sie in unserem Seminar „International Management Grundlagen“, was effektives Management in international tätigen Unternehmen ausmacht, und behaupten Sie sich weltweit!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Exportkontrolle

Was unterscheidet Exporte in der EU von Exporten in die USA? Und was bedeutet ein Embargo? Lernen Sie in unserem Seminar „Exportkontrolle“, wie Sie sicher mit aktuellem Exportrecht und Meldepflichten im Export umgehen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Interkulturelles Training

Schärfen Sie in unserem Seminar „Interkulturelles Training“ Ihren Blick für kulturelle Unterschiede und lernen Sie anhand zahlreicher Übungen aus dem Arbeitsalltag, was erfolgreichen Umgang mit Diversity im Unternehmen ausmacht.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Internationales Projektmanagement

Führen Sie internationale Teams mit kommunikativer und interkultureller Kompetenz zum Erfolg: Entdecken Sie in unserem Seminar „Internationales Projektmanagement“, was Leadership in internationalen Projektteams bedeutet.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Zollverfahren

EU-Zollrecht für Nicht-Juristen: Von der EORI-Kennnummer bis zum ATLAS-Ausfuhranmeldung zeigen wir Ihnen in unserem Seminar „Zollverfahren“, was Sie für Export und Import innerhalb der Europäischen Union wissen müssen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]



### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Zusammenarbeit in internationalen Teams

Durch interkulturelle Kompetenz zu mehr Erfolg als Führungskraft: Lernen Sie in unserem Seminar „Zusammenarbeit in internationalen Teams“ erfolgreiche internationale Teams zusammenzustellen und zu führen.

[**Dauer:** 2 Tage] [**Lernumgebung:** in Präsenz oder als Online Seminar]

[**Preis:** in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



## Lern- und Arbeitstechniken

Erfolgreiches Selbstmanagement bedeutet, dass man sich selbst persönlich und beruflich in die gewünschte Richtung steuern kann. Wer Techniken des Selbstmanagements beherrscht, bewältigt den beruflichen und privaten Alltag oftmals stressfreier. Wie Sie in einem Seminar rund um das Selbstmanagement Ihre persönliche Entwicklung vorantreiben können, erfahren Sie hier.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Lern- und Arbeitstechniken Grundlagen

Effizient und entspannt im Job: Kombinieren Sie Gedächtnistraining und praxiserprobte Lerntechniken zu Ihrer individuellen Lernstrategie. Wir zeigen Ihnen, wie - in unserem Seminar „Lern- und Arbeitstechniken Grundlagen“!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Lern- und Arbeitstechniken Aufbau

Gedächtnisprobleme zählen zu den häufigsten Folgen von Stress im Beruf. Lernen Sie im Aufbau-seminar „Lern- und Arbeitstechniken Aufbau“, auf Ihren Lerntyp zugeschnittenes Gedächtnistraining mit achtsamkeitsbasierter Stressreduktion zu kombinieren.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Erfolgreich ausbilden

Von der Qualifikation des Ausbilders über korrekte Ausbildungsverträge bis zu bewährten Ausbildungsmethoden: Wir zeigen Ihnen alles, was Sie über die betriebliche Ausbildung wissen müssen - in unserem Seminar „Erfolgreich ausbilden“!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Kreative Persönlichkeit

Nutzen Sie Kreativitätstechniken als Schlüssel zu individuellen Problemlösungen und Innovation im Unternehmen: In unserem Seminar „Kreative Persönlichkeit“ zeigen wir Ihnen, wie Kreativität zum wertvollen Soft Skill wird.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Kreative Techniken

Entdecken Sie in unserem Seminar „Kreative Techniken“ neue Wege, um Ihrer Kreativität freien Lauf zu lassen. Aktivieren Sie das kreative Potential Ihrer Mitarbeiter - und gehen Sie den Prozess der Ideenfindung methodisch an.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]



## Lern- und Arbeitstechniken

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Stressmanagement durch Kreativtechniken

Werden Sie kreativ, um Stress im Job effektiv zu reduzieren! Entdecken Sie in unserem Seminar „Stressmanagement durch Kreativtechniken“, wie Sie Ihr Stresslevel durch kreative Methoden der Stressbewältigung nachhaltig senken.

[**Dauer:** 2 Tage] [**Lernumgebung:** in Präsenz oder als Online Seminar]

[**Preis:** in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]



## Management und Führung

Ein angesehener Experte und guter Kollege sind Sie schon. Auf dem Weg zu stärkeren Führungskompetenzen stehen wir Ihnen mit unseren Seminaren für Führungskräfte zur Seite.

Wir führen unsere Management Weiterbildung schon ab einem Teilnehmer durch und bieten auch In-house Seminare für Führungskräfte an. Verschaffen Sie sich hier einen Überblick darüber, welche Weiterbildungen Management in verschiedenen Bereichen Nutzen bringen kann.

Gute Führung fördert die persönliche Entwicklung der Mitarbeiter und die Ergebnisse des Unternehmens.

Mit dem Privileg, die Richtung anzugeben, geht seit jeher die Verpflichtung einher, gute und kompetente Mitarbeiter auf dem gemeinsamen Weg anzuleiten. In einer sich wandelnden Arbeitswelt ändern sich auch die Anforderungen an gute Führung. Unsere Seminare für Führungskräfte begleiten Sie dabei, Ihren eigenen Führungsstil zu entwickeln oder zu verfeinern. Ihre Rolle, Ziele und Gegebenheiten ändern sich ständig. Wir helfen Ihnen in unseren Schulungen dabei, sich dessen bewusst zu bleiben, neue Kompetenzen praktisch zu erlernen und sich mit anderen Führungskräften konstruktiv auszutauschen.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Management und Führung Grundlagen

Wir unterstützen Sie in Ihrer individuellen Entwicklung als Führungskraft. Machen Sie sich im Seminar „Management und Führung Grundlagen“ mit den Aufgaben des Managers im Unternehmen vertraut und stärken Sie Ihre Führungskompetenz.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Management und Führung Aufbau

Immer mehr Führungskräfte nutzen agile Methoden als Führungsinstrumente. Entdecken Sie in unserem Aufbauseminar „Management und Führung Aufbau“ die Vorteile der agilen Mitarbeiterführung und entwickeln Sie Ihren individuellen agilen Führungsstil.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Beidseitige Gewinnsituationen in Verhandlungen generieren

Erfolgreich verhandeln durch Win-Win-Situationen: Entwickeln Sie in unserem Seminar „Beidseitige Gewinnsituationen in Verhandlungen generieren“, Verhandlungsstrategien, von denen Sie und Ihre Geschäftspartner gleichermaßen profitieren.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Betriebliches Gesundheitsmanagement

Entdecken Sie in unserem Seminar „Betriebliches Gesundheitsmanagement“, wie Sie durch Gesundheitsförderung im Unternehmen sowohl die Produktivität als auch die Motivation Ihrer Mitarbeiter nachhaltig verbessern können.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



## Management und Führung

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Business Knigge

Unser Seminar „Business Knigge“ kombiniert effektives Rhetoriktraining mit professionellen Umgangsformen im Geschäftsleben: So lernen Sie, vom Bewerbungsgespräch bis zum Geschäftsessen höflich, selbstbewusst und überzeugend aufzutreten.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Coaching und Führung

Stehen Sie Ihren Mitarbeitern als Führungskraft und Coach zur Seite und steigern Sie Produktivität und Motivation! In unserem Seminar „Coaching und Führung“ lernen Sie, effektives Einzel- oder Teamcoaching im Unternehmen umzusetzen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Der ergebnisorientierte Führungsstil

Erfolgreiche Mitarbeiterführung erfordert einen Führungsstil, der Ihrem Charakter ebenso entspricht wie Ihren Führungsaufgaben. Entdecken Sie in unserem Seminar „Der ergebnisorientierte Führungsstil“ Management Tools, die zu Ihnen passen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Erfolgsfaktor Emotionale Intelligenz

In unserem Seminar „Erfolgsfaktor Emotionale Intelligenz“ lernen Sie, als Führungskraft konstruktiv mit Emotionen umzugehen und emotionale Intelligenz als bedeutenden Erfolgsfaktor in Ihren individuellen Führungsstil zu integrieren.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Erfolgsfaktor Soziale Kompetenz

Unser Führungskräfte-Training zur sozialen Kommunikation: Entdecken Sie in unserem Seminar „Erfolgsfaktor Soziale Kompetenz“ Ihre Personalverantwortung aus einer neuen Perspektive und wandeln Sie Sozialkompetenz in Führungskompetenz um.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Finanz- und Liquiditätsplanung im Management

Lernen Sie in unserem Seminar „Finanz- und Liquiditätsplanung im Management“, wie Sie als Führungskraft den Kapitalbedarf Ihres Unternehmens korrekt einschätzen, passende Finanzierungen finden und Liquiditätsmanagement betreiben.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]





## Management und Führung

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Frauen im Management

Unser Führungskräfte-Training für Frauen: Im Seminar „Frauen im Management“ teilen unsere erfahrenen Dozentinnen die Geheimnisse erfolgreicher Managerinnen mit Ihnen. Lernen auch Sie, als weibliche Führungskraft selbstbewusst aufzutreten!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Führungstechniken

Welcher Führungsstil passt zu Ihnen? Finden Sie es heraus! In unserem Seminar „Führungstechniken“ stellen wir Ihnen Führungsinstrumente für jede Situation im Arbeitsalltag vor - vom Teammeeting bis zum Mitarbeiterjahresgespräch.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Führungswerkzeuge sinnvoll einsetzen

Welche Führungstechnik passt zu einer bestimmten Lage oder einem bestimmten Mitarbeiter? Finden Sie es heraus! In unserem Seminar „Führungswerkzeuge sinnvoll einsetzen“ zeigen wir Ihnen, wie Sie Ihr Repertoire an Kompetenzen präzise und wirkungsvoll einsetzen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Gesundheit für Mitarbeiter und Führungskräfte

Werden Sie durch betriebliches Gesundheitsmanagement Ihrer Verantwortung für das Wohl Ihrer Mitarbeiter gerecht und beugen Sie hohem Krankenstand vor. Wir zeigen Ihnen, wie - im Seminar „Gesundheit für Mitarbeiter und Führungskräfte“!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Jung in Führung

Leadership Skills für Nachwuchsführungskräfte: In unserem Seminar „Jung in Führung“ unterstützen wir Sie bei der Entwicklung Ihres persönlichen Führungsstils - durch individuelles Führungskräfte-coaching und modernste Führungstechniken.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Konfliktmanagement

Als Führungskraft zählt zu Ihren Aufgaben auch das Konfliktmanagement im Unternehmen. Lernen Sie in unserem Seminar „Konfliktmanagement“, Konflikte unter Mitarbeitern und Managern zu lösen und bei Bedarf als Mediator einzuschreiten.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



## Management und Führung

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Marketing im Management

Marketing für Führungskräfte: Im Seminar „Marketing im Management“ lernen Sie, die Grundlagen des Marketings für produktive Dialoge mit der Marketing-Abteilung und die Entwicklung ganzheitlicher Management-Strategien zu nutzen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Mitarbeiterjahresgespräch

Sie wollen Mitarbeitergespräche führen, die die Personalentwicklung voranbringen? In unserem Seminar „Mitarbeiterjahresgespräch“ zeigen Ihnen, wie Sie sich optimal auf Mitarbeitergespräche vorbereiten und klare Zielvereinbarungen treffen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Mitarbeitermotivation

Motivierte Mitarbeiter sind engagierter, leistungsfähiger und stressresistenter: Ein Gewinn für jedes Unternehmen. In unserem Seminar „Mitarbeitermotivation“ lernen Sie, Motivation und Mitarbeiterzufriedenheit gezielt zu steigern.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Optimale Kommunikation mit Mitarbeitern

Konfliktmanagement, Mediation und Anti-Mobbing-Maßnahmen: Lernen Sie in unserem Seminar „Optimale Kommunikation mit Mitarbeitern“, was Sie als Führungskraft beitragen können, um die Mitarbeiterkommunikation im Unternehmen zu verbessern.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Organisationsmanagement

Lernen Sie, Organisationsstrukturen zu analysieren, und betreiben Sie gezielte Prozessoptimierung im Unternehmen: In unserem Seminar „Organisationsmanagement“ machen wir Sie mit den Grundlagen der Unternehmensorganisation vertraut.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Personalmanagement in der Unternehmensführung

Personalmanagement für Führungskräfte: Lernen Sie in unserem Seminar „Personalmanagement in der Unternehmensführung“, den Personalbedarf in Ihrem Unternehmen zu ermitteln und durch strategische Personalplanung langfristig zu decken.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]



## Management und Führung

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Psychologie in der Führung

Psychologie für Führungskräfte: Stärken Sie Ihre Führungskompetenz und verbinden Sie in unserem Seminar „Psychologie in der Führung“ psychologisches Know-how mit Ihrem individuellen Führungsstil zu effektiver Mitarbeiterführung.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Rhetorik und Kommunikation für Frauen

Unser Rhetoriktraining für Frauen. Stärken Sie im Seminar „Rhetorik und Kommunikation für Frauen“ Ihre kommunikative Kompetenz: Für selbstbewusstes Auftreten, sichere Verhandlungsführung und Schlagfertigkeit, wann immer es darauf ankommt.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Sichere Entscheidungen treffen

Stärken Sie Ihre Entscheidungskompetenz - und Ihr Selbstbewusstsein im Beruf! In unserem Seminar „Sichere Entscheidungen treffen“ lernen Sie, kognitive Verzerrungen zu durchbrechen, und gewinnen an Sicherheit in Entscheidungssituationen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



## Marketing

Sie möchten im Bereich Marketing Karriere machen, haben aber keinen Bachelor- oder Masterabschluss im Marketing? Kein Problem, nicht immer ist ein akademischer Abschluss im Bereich Marketing zwingend erforderlich. Eine berufliche Weiterbildung kann die Karriere ankurbeln. Und auch für erfahrene Marketing-Fachkräfte und Akademiker kann eine Weiterbildung in bestimmten Marketing-Bereichen durchaus sinnvoll sein. Was Sie alles in einer guten Marketing Weiterbildung lernen können und was eine Weiterbildung im Marketing kostet, erfahren Sie hier.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Marketing Grundlagen

Entwickeln Sie in unserem Seminar „Marketing Grundlagen“ Ihren individuellen Marketing-Mix, sprechen Sie durch gezielte Marketingmaßnahmen Ihre Zielgruppen an und steigern Sie so den Umsatz Ihres Unternehmens!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Marketing Aufbau

Nutzen Sie moderne Marketing-Tools, Incentives und Social Media, um die Personalentwicklung durch wirkungsvolles Employer Branding zu unterstützen. Wir zeigen Ihnen, wie - im Aufbau-seminar „Marketing Aufbau“!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Effektive Pressearbeit

Von der Pressemeldung bis zum Newsfeed: Entdecken Sie im Seminar „Effektive Pressearbeit“ die Medien und Strategien der modernen Öffentlichkeitsarbeit und entwickeln Sie effektive PR-Konzepte für Ihr Unternehmen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Effektives Direktmarketing

Lernen Sie in unserem Seminar „Effektives Direktmarketing“, den Kundenkontakt in der Direktvermarktung zur Akquise von Neukunden zu nutzen und stärken Sie durch zielgruppengerechte Werbemaßnahmen die Kundenbindung!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Effektives Produktmarketing

Die Grundlagen des Produktmarketings – von A wie AIDA-Formel bis Z wie Zielgruppenanalyse: Lernen Sie in unserem Seminar „Effektives Produktmarketing“ Kundenwünsche zu erkennen und erfolgreiche Produktpolitik zu betreiben!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]



### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### International Marketing

Von der Marktanalyse über den Marketingplan bis zum Markteintritt im Ausland: In unserem Seminar „International Marketing“ lernen Sie, internationale Märkte und Zielgruppen für Ihr Unternehmen zu erschließen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Markenführung - Brand Management

Strategische Markenführung steigert sowohl Umsatz als auch Kundentreue. Entdecken Sie in unserem Seminar „Markenführung - Brand Management“, wie Sie Ihre Marke zum Aushängeschild Ihres Unternehmens machen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Neuromarketing

Entdecken Sie in unserem Seminar „Neuromarketing“ die Psychologie des Verkaufs von ihrer modernsten Seite: Nutzen Sie Neuroökonomie und Neurowissenschaft für Planung und Umsetzung wirkungsvoller Marketingmaßnahmen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Public Relations und Öffentlichkeitsarbeit

Für jede Zielgruppe die passende PR-Maßnahme: Lernen Sie in unserem Seminar „Public Relations und Öffentlichkeitsarbeit“, über verschiedenste Medien erfolgreiche Öffentlichkeitsarbeit für Unternehmen zu betreiben.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



## Organisation

Eine Zeitmanagement Fortbildung kann Unternehmern, Arbeitnehmern, Selbstständigen und Kreativen helfen, zu effektivem Handeln zu gelangen. Zeit ist ein Faktor, der auf viele Bedingungen und Zustände einwirkt und sie beeinflusst – psychologisch, organisatorisch und arbeitstechnisch macht sich das bemerkbar. Für den Kursteilnehmer bedeutet das konkret, die Gründe kennenzulernen, zu analysieren und zu verändern, die dazu führen, dass die Zeit beginnt ein Eigenleben zu führen. Es ist die Erfahrung, das Gefühl zu haben, die Zeit läuft einem davon.

Im Seminar Zeitmanagement erlernt der Teilnehmer Arbeitsabläufe zu hinterfragen und zu optimieren, berufliche Herausforderungen gelassen anzunehmen und zu bewältigen und sich ein Arbeitsumfeld zu erschaffen, in dem ein störungsfreies Arbeiten möglich ist. Es sind meistens auch Verhaltensänderungen im Umgang mit Vorgesetzten und Kollegen notwendig. Persönliche Hemmschwellen müssen teilweise überwunden werden, zum Beispiel „nein“ zu sagen oder Arbeiten „zu delegieren“. Eigener Perfektionismus und mangelndes Zutrauen in die Arbeit der Kollegen ist nicht selten die Voraussetzung für Überforderung und Zeitknappheit. Der große Vorteil an einem Zeitmanagement Seminar teilzunehmen ist: alle anderen haben dieselben oder ähnliche Probleme und dasselbe Anliegen. Das verbindet und motiviert gegenseitig.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Organisation Grundlagen

Büroorganisation und Buchhaltung leicht gemacht: In unserem Seminar „Organisation Grundlagen“ lernen Sie von Terminplanung und Rechnungslegung bis zur Personalverwaltung alles, was Sie für erfolgreiches Office Management benötigen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Organisation Aufbau

Papierlos, agil, effizient: Willkommen im digitalen Büro! Entdecken Sie im Aufbauseminar "Organisation Aufbau", wie die digitale Transformation zum Game Changer für Büromanagement und professionelle Kommunikation wird.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Betriebswirtschaftslehre Grundlagen im Assistenz - und Sekretariatsbereich

Sie möchten wirtschaftliche Zusammenhänge klar kommunizieren? Eignen Sie sich in unserem Seminar „Betriebswirtschaftslehre Grundlagen im Assistenz - und Sekretariatsbereich“ die Grundlagen der BWL an: Für zielführende Gespräche und präzise Berichte.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Effiziente Telefonkommunikation

Unser Rhetoriktraining für sicheres Auftreten im Telefongespräch: In unserem Seminar „Effiziente Telefonkommunikation“ lernen Sie, wie Sie am Telefon durch souveräne Stimmführung und aktives Zuhören die Gesprächsführung übernehmen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]





## Organisation

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### **Geschäftsassistenz**

Zeitmanagement, souveräne Büroorganisation und kommunikative Kompetenz: Bereiten Sie sich mit unserem Seminar „Geschäftsassistenz“ auf Ihre anspruchsvollen Aufgaben als Chefsekretärin oder Assistent der Geschäftsführung vor.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### **Persönlichkeits- und Zeitmanagement für Assistenz und Sekretariat**

Effizientes Zeitmanagement in der Büroorganisation: Größere Produktivität und weniger Stress im Job. Lernen Sie in unserem Seminar „Persönlichkeits- und Zeitmanagement für Assistenz und Sekretariat“, Arbeitsabläufe zu optimieren.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### **Präsentationstechniken**

Präsentationen ohne roten Faden und klare Aussage? Nicht mit unserem Seminar „Präsentationstechniken“! Lernen Sie in diesem Rhetoriktraining, mit Verständlichkeit und Visualisierungstechniken von sich und Ihren Ideen zu überzeugen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### **Veranstaltungsmanagement / Eventmanagement**

Unser Kompaktkurs für angehende Eventmanager: Lernen Sie in unserem Seminar „Veranstaltungsmanagement / Eventmanagement“, Events und Veranstaltungen sicher zu planen und professionell durchzuführen - im Beruf wie im Privaten.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### **Zielführende Assistenz der Führung**

Zeitmanagement & Prozessoptimierung in der Geschäftsassistenz. Im Seminar „Zielführende Assistenz der Führung“ entwickeln Sie individuelle Strategien, um als Chefsekretärin oder Chefassistent die Geschäftsleitung effizient zu entlasten.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]



## Personalmanagement

Wenn es eines gibt, auf das Sie sich im heutigen Berufsleben verlassen können, dann ist es die beständige Veränderung. Während es früher gang und gäbe war, dass Mitarbeiter in Voll- oder Teilzeit im Büro angestellt waren und feste Arbeitszeiten hatten, hat sich die Zahl der Arbeitszeitmodelle mittlerweile vervielfacht.

Gleichzeitig müssen Unternehmen immer mehr Augenmerk auf die sogenannten Soft Skills von Bewerbern, wie etwa Teamfähigkeit, Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein, legen. Heutiges Personalmanagement berücksichtigt immer stärker die individuellen Ansprüche und Bedürfnisse der Mitarbeiter, weil ihm bewusst ist, dass ein Unternehmen nur so gut ist, wie die Summe seiner Angestellten.

Mit regelmäßigen Fortbildungen in allen Bereichen von der richtigen Stellenausschreibung über Recruiting bis hin zum Arbeitsrecht sind Ihre Mitarbeiter im Bereich Human Resources stets auf dem neuesten Stand und somit in der Lage, dem Unternehmen durch das Gewinnen versierter Fachkräfte zu langfristigem Wachstum zu verhelfen. Eine Weiterbildung Personalwesen ist somit eine Investition in die Zukunft.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Personalmanagement Grundlagen

Unser Kompaktkurs für professionelles Personalwesen: In unserem Seminar „Personalmanagement Grundlagen“ lernen Sie, von der Personalbeschaffung bis zur Personalentwicklung ganzheitliche Personalpolitik zu betreiben.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Personalmanagement Aufbau

Das Geheimnis professioneller Vorstellungsgespräche? Psychologie für Personaler! Entdecken Sie in unserem Seminar „Personalmanagement Aufbau“ die Big Five als Grundlage erfolgreicher Gesprächsführung in Talent Management und HR.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Arbeitszeugnisse

In unserem Seminar „Arbeitszeugnisse“ lernen Sie, Arbeitszeugnisse zu schreiben und richtig zu interpretieren. Entdecken Sie den Zeugniscode der Personaler - und lernen Sie, welche rechtlichen Vorgaben und Fristen es einzuhalten gilt.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Coaching - Gemeinsame Zielerreichung

In unserem Seminar „Coaching - Gemeinsame Zielerreichung“ entdecken Sie Coaching als Instrument der Personalentwicklung. Wie Sie als Führungskraft und Coach einen Führungsstil entwickeln, der motiviert und inspiriert? Wir zeigen es Ihnen!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]



## Personalmanagement

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Langfristiges Personalmanagement

Lernen Sie in unserem Seminar „Langfristiges Personalmanagement“, was nachhaltiges Personalmanagement ausmacht: Vom Ermitteln des individuellen Personalbedarfs über gezielte Personalentwicklung bis hin zu effektivem Personalcontrolling.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Lohn- und Gehaltsabrechnung

Lohnabrechnung leicht gemacht: Lernen Sie in unserem Seminar „Lohn- und Gehaltsabrechnung“, Gehälter von Lohnsteuerklasse und Sozialabgaben bis hin zu Urlaubsgeld und Sonderzahlungen korrekt zu berechnen, zu dokumentieren und auszuzahlen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Mitarbeit im Personalmanagement

Sichere Entscheidungsfindung in Personalangelegenheiten: Lernen Sie in unserem Seminar „Mitarbeit im Personalmanagement“, Personalbeschaffung und Personalauswahl im Unternehmen professionell und zielführend zu gestalten.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Mitarbeitermotivation im Personalmanagement

In unserem Seminar „Mitarbeitermotivation im Personalmanagement“ lernen Sie, durch Motivation und Mitarbeiterzufriedenheit die Produktivität zu steigern und qualifizierte Fachkräfte langfristig an Ihr Unternehmen zu binden.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Personalcontrolling

In unserem Seminar „Personalcontrolling“ lernen Sie Controlling als Mittel des Personalmanagements kennen: Wir zeigen Ihnen, wie Sie Personalbestand und Personalbedarf aufeinander abstimmen und nachhaltige Personalentwicklung betreiben.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Qualitative Bewerberauswahl - Recruiting

In unserem Seminar „Qualitative Bewerberauswahl - Recruiting“ lernen Sie, die Personalauswahl im Unternehmen zu optimieren. Finden Sie die besten Bewerber, im Vorstellungsgespräch wie im Assessment Center. Wir zeigen Ihnen, wie!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]



## Personalmanagement

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Smarte Ziele / Zielvereinbarungsgespräche

In unserem Seminar „Smarte Ziele / Zielvereinbarungsgespräche“ lernen Sie, die SMART-Methode im Mitarbeitergespräch einzusetzen und sowohl Produktivität als auch Mitarbeiterzufriedenheit durch klare Zielvereinbarungen zu steigern.

[**Dauer:** 2 Tage] [**Lernumgebung:** in Präsenz oder als Online Seminar]

[**Preis:** in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]



## Persönlichkeitsentwicklung

In der Psychologie wird die Persönlichkeit als eine Zusammensetzung aus Eigenschaften beziehungsweise psychischen Merkmalen definiert, die sich über einen längeren Zeitraum relativ stabil zeigen und nicht abhängig von Gefühlen oder kurzzeitigen Gedanken sind. Die Persönlichkeit eines Menschen ist jedoch nicht in Stein gemeißelt. Sie entwickelt sich im Laufe des Lebens.

Die Persönlichkeit entwickelt sich während der Kindheit und Zeit der Jugend bis ins Erwachsenenalter hinein. Und auch Erwachsene können sich in diesem Bereich stets weiterentwickeln. Ein Seminar für Persönlichkeitsentwicklung unterstützt Erwachsene dabei, die eigene Entwicklung in eine bestimmte Richtung zu beeinflussen.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Persönlichkeitsentwicklung Grundlagen

Die Grundlagen der Persönlichkeitspsychologie, individuelle Schwächen-Stärken-Analyse und effektives Rhetoriktraining: Unser Seminar „Persönlichkeitsentwicklung Grundlagen“ ist Ihr Einstieg in die Welt der Persönlichkeitsentwicklung.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Argumentations- und Schlagfertigkeitstraining

Nie um eine schlagfertige Antwort verlegen: Wir zeigen Ihnen in unserem Seminar „Argumentations- und Schlagfertigkeitstraining“, mit welchen rhetorischen Mitteln Sie in jeder Situation angemessen und elegant reagieren.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Business Stil- und Etikette

Ob stilsicherer Dresscode am Arbeitsplatz oder professionelles Verhalten beim Geschäftsessen: In unserem Seminar „Business Stil- und Etikette“ meistern Sie die ungeschriebenen Verhaltensregeln der Business-Etikette!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Effektives Stressmanagement

Stress im Job? Überforderung? Burn-out? Nicht mit uns! In unserem Seminar „Effektives Stressmanagement“ zeigen wir Ihnen, wie Sie Stress im Beruf reduzieren - oder ihn als Antrieb für Ihre Karriereziele nutzen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Gesprächsführung und Kommunikation

Stärken Sie Ihre kommunikative Kompetenz: In unserem Seminar „Gesprächsführung und Kommunikation“ lernen Sie, effektiv zu kommunizieren und im Beruf wie im Privaten zielführendes Gesprächsmanagement zu betreiben.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



## Persönlichkeitsentwicklung

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Kommunikationsmodelle und Kommunikationswirkung

Mehr Durchsetzungsfähigkeit im Beruf: In unserem Seminar „Kommunikationsmodelle und Kommunikationswirkung“ lernen Sie, moderne Kommunikationsmodelle für erfolgreiche Vorträge und sichere Gesprächsführung zu nutzen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Körpersprache zielführend einsetzen - Körperlinguistik

Seigern Sie durch selbstbewusstes Auftreten und effektive Kommunikation Ihre Überzeugungskraft: Entdecken Sie in unserem Seminar „Körpersprache zielführend einsetzen - Körperlinguistik“ die Macht der Körpersprache!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Manager und Rhetorik

Unser Rhetoriktraining für Führungskräfte: Lernen Sie in unserem Seminar „Manager und Rhetorik“ eloquent, selbstbewusst und präzise zu kommunizieren - und entwickeln Sie Ihren individuellen Kommunikationsstil.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Mit Persönlichkeit zum Erfolg

Nutzen Sie Ihren Charakter als Erfolgsfaktor: Wir zeigen Ihnen in unserem Seminar „Mit Persönlichkeit zum Erfolg“, wie Sie Ihre Stärken betonen, an Schwächen arbeiten und insgesamt zu einem gesunden Selbstbild finden.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Moderation

Moderationstechniken für den Beruf: Entdecken Sie, wie ein souveräner Moderator zum Garant für erfolgreiche Meetings und produktive Diskussionen wird, und stärken Sie im Seminar „Moderation“ Ihre Moderationskompetenz!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Mutig zum Karriereboost

Selbstbewusstseinstaining für sichere Entscheidungsfindung im Beruf: Lernen Sie in unserem Seminar „Mutig zum Karriereboost“, selbstbewusst über Ihre Stärken zu sprechen und höflich aber bestimmt „Nein!“ zu sagen, wenn nötig.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]





### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### NLP für ein souveränes Selbstmanagement

Unser NLP-Grundkurs für Selbst- und Stressmanagement: Trainieren Sie in unserem Seminar „NLP für ein souveränes Selbstmanagement“ durch Neuro-Linguistisches Programmieren Ihre Wahrnehmung und Ihre kommunikative Kompetenz!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.1900,00 € zzgl. MwSt.]

#### Persönlichkeits- und Zeitmanagement

Steigern Sie durch effizientes Zeitmanagement Ihre Produktivität im Arbeitsalltag: In unserem Seminar „Persönlichkeits- und Zeitmanagement“ zeigen wir Ihnen, wie Sie Arbeitsabläufe optimieren und Stress im Job reduzieren.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Professionelle Diskussion

Unser Rhetoriktraining für mehr Durchsetzungsvermögen und Überzeugungskraft in schwierigen Gesprächen: Stärken Sie im Seminar „Professionelle Diskussion“ Ihre Gesprächskompetenz und lernen Sie, erfolgreiche Diskussionen zu führen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Professioneller Medienauftritt

Unser Rhetoriktraining für effektive Medienauftritte: Werden Sie in unserem Seminar „Professioneller Medienauftritt“ zum Medienprofi - von der strategischen Vorbereitung auf Interviews bis zum Live-Auftritt im Fernsehen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Psychologie in der Kommunikation

Mit Perspektivenwechsel und Körpersprache zu erfolgreicher Gesprächsführung: In unserem Seminar „Psychologie in der Kommunikation“ zeigen wir Ihnen, wie Sie mit den Grundlagen des NLP Ihre kommunikative Kompetenz stärken.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Redeangst überwinden

Redeangst blockiert - nicht nur in der Kommunikation, sondern allzu oft auch auf dem Karriereweg. Unser Seminar „Redeangst überwinden“ hilft Ihnen dabei, sich in Präsentation und Vortrag, Gespräch und Verhandlung zu behaupten.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



## Persönlichkeitsentwicklung

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Resilienz für Führungskräfte

Verantwortung, Zeit- und Erfolgsdruck: Stress im Beruf ist Alltag vieler Führungskräfte fest verankert. Stärken Sie im Seminar „Resilienz für Führungskräfte“ Ihre psychische Widerstandskraft und lernen Sie, Ausgleiche zu schaffen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Rhetorik professionell einsetzen

Argumentation und Stil, Körpersprache und Stimmführung: Entdecken Sie in unserem Seminar „Rhetorik professionell einsetzen“ die Grundlagen der Rhetorik und lernen Sie, sicher vor Publikum zu sprechen - und zu überzeugen!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Transaktionsanalyse

Entdecken Sie in unserem Seminar „Transaktionsanalyse“, was Ihr Kommunikationsverhalten bestimmt. Übernehmen Sie die Gesprächsführung und wehren Sie sich mit den Mitteln der Transaktionsanalyse gegen psychologische Spiele.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Verhandlungen professionell führen

Ob Preisverhandlung oder Gehaltsverhandlung: Trainieren Sie in unserem Seminar „Verhandlungen professionell führen“ Ihr Verhandlungsgeschick und lernen Sie, sich mit Gesprächskompetenz in Verhandlungen durchzusetzen!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Wirkung von Stimme und Körpersprache

Ob Kundengespräch oder Preisverhandlung: Souveränes Auftreten ist Ihr Schlüssel zum Erfolg. Lernen Sie in unserem Seminar „Wirkung von Stimme und Körpersprache“, durch nonverbale Signale und Stimmgewalt zu überzeugen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]



## Projektmanagement

Wissen Sie eigentlich, was Sie alles in einem Projektmanagement Seminar lernen? Oder was überhaupt Projektmanagement ist? Vielen Menschen ist der Begriff bekannt, aber ihnen sind die Vorteile nicht präsent. Sie verbinden es nicht mit ihrer eigenen Arbeit oder sind zu stark in ihren Routinen, um das Potential von Projektmanagement zu erkennen. Dabei lassen sich viele Arbeitsprozesse als Projekte betrachten und mit Projektmanagement effizienter bearbeiten. Im Seminar Projektmanagement wird Ihnen ein wichtiges Werkzeug für jedes Unternehmen in der heutigen Welt näher gebracht und verständlich gemacht. Die drei Größen des Projektmanagement sind Zeit, Kosten und Qualität.

Sie stehen in Konkurrenz miteinander, aber mit der richtigen Planung kann das optimalste Ergebnis aus der Verbindung dieser drei Größen erreicht werden. Mit Projektmanagement Seminaren lernen Sie, wie Sie Ihre Projekte und Arbeitsprozesse neudenken und optimieren können. Bei unseren Projektmanagement Seminaren lehren wir Ihnen und Ihren Angestellten, wie Sie Ressourcen wie Zeit und Geld realistisch einschätzen und im Blick behalten lernen, damit Sie keine Abstriche bei der Qualität machen müssen. Wir vermitteln Ihnen das Know-how, Ihre Persönlichkeit gewinnbringend einzubringen und trainieren Vertriebs- und Führungskräfte. Damit machen Sie sich und Ihr Unternehmen auch für den globalen Markt attraktiver.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Projektmanagement Grundlagen

Von der Budgetplanung über die Mitarbeiterführung im Projektteam bis hin zur Erfolgskontrolle durch Projektcontrolling: Lernen Sie in unserem Seminar „Projektmanagement Grundlagen“ die Aufgaben des Projektleiters kennen und meistern.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Projektmanagement Aufbau

Agile Methoden wie Kanban und Scrum verbinden kreativen Freiraum mit klaren Deadlines, um komplexe Projekte effizient umzusetzen. Entdecken Sie in unserem Aufbau-seminar „Projektmanagement Aufbau“ die Potenziale der Agilität im Projektteam.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Betriebswirtschaft für Projektleiter

Eignen Sie sich in unserem Seminar „Betriebswirtschaft für Projektleiter“ die Grundlagen der Betriebswirtschaftslehre an und lernen Sie, Ihre BWL-Kenntnisse für exakte Projektplanung und effektives Projektmanagement zu nutzen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Erfolgreiche Projektleitung

Entwickeln Sie sich in unserem Seminar „Erfolgreiche Projektleitung“ zum souveränen Projektleiter und führen Sie Projektteams dank Budgetplanung und Projektcontrolling, Teambuilding und Teammeeting sicher durch alle Projektphasen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]



## Wählen Sie Ihr Seminarthema:

### Erfolgreiches Selbstmanagement

In unserem Seminar „Erfolgreiches Selbstmanagement“ optimieren Sie Ihre Arbeitsabläufe im Projektmanagement durch effektives Zeitmanagement für Projektmanager.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

### Multiprojektmanagement

Können Sie als Projektmanager mehrere Projekte parallel betreuen? Aber sicher! In unserem Seminar „Multiprojektmanagement“ zeigen wir Ihnen, wie Sie Projektportfolios durch strategische Planung und Controlling sicher zum Erfolg führen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

### Optimale Projektplanung und Projektsteuerung

Vom Projektteam bis zum Projektcontrolling: Entdecken Sie im Seminar „Optimale Projektplanung und Projektsteuerung“, wie Sie als Projektleiter Prozessoptimierung betreiben können - für reibungslose Abläufe und maximale Effizienz.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

### Projekt Risikomanagement

Auch Risikomanagement zählt zu den Aufgaben des Projektleiters. Schützen Sie Ihre Projekte durch Risk Assessment und betreiben Sie im Ernstfall effektives Krisenmanagement. Unser Seminar „Projekt Risikomanagement“ zeigt Ihnen, wie.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

### Projektmanagement für Projektmitarbeiter

Die Grundlagen des Projektmanagements - betrachtet aus der Perspektive des Projektteams. Entdecken Sie in unserem Seminar „Projektmanagement für Projektmitarbeiter“, welche Aufgaben und Chancen die Rolle des Projektmitarbeiters birgt.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

### Projektmanagement in der Führung

Entdecken Sie, wie geschickte Mitarbeiterführung Motivation und Produktivität von Projektteams steigert, und entwickeln Sie in unserem Seminar „Projektmanagement in der Führung“ Ihren individuellen Führungsstil als Projektleiter!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]



## Wählen Sie Ihr Seminarthema:

### Rechtliches Fachwissen für Projektleiter

In unserem Seminar „Rechtliches Fachwissen für Projektleiter“ zeigen wir Ihnen, was Sie als Projektmanager über die rechtlichen Rahmenbedingungen des Projektmanagements wissen müssen, vom Projektvertrag bis zur Geheimhaltungsklausel.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]



## Prozessmanagement

In vielen Unternehmen gehört das Prozessmanagement bereits heute zum Alltag. In unserer immer komplexer werdenden Welt werden auch betriebliche Abläufe zunehmend undurchschaubar. Wer hier kein kluges Prozessmanagement betreibt, verliert schnell den Überblick. Prozessmanager begleiten Projekte bis zum Abschluss, gestalten und dokumentieren die Abläufe im Unternehmen. Wer sich auf eine Position im Prozessmanagement vorbereiten möchte und in diesem Bereich Berufserfahrung hat, ist mit einer Weiterbildung im Prozessmanagement bestens beraten. In einem Prozessmanagement Seminar werden unter anderem Themen wie Managementtechniken, Wirtschaft und Organisation behandelt.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Prozessmanagement Grundlagen

Unser Grundkurs für Prozessoptimierung im Unternehmen: In unserem Seminar „Prozessmanagement Grundlagen“ lernen Sie, durch strategisches Prozessmanagement und Controlling die Effizienz von Geschäftsprozessen gezielt zu steigern.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Prozessmanagement Aufbau

Die Methoden der Prozessoptimierung, kompakt und praxisnah: Gewinnen Sie im Aufbauseminar „Prozessmanagement Aufbau“ Sicherheit im Umgang mit Prozesskennzahlen und lernen Sie, kontinuierliche Verbesserungsprozesse anzuregen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Führungskräfte und das Prozessmanagement

Erfolgreiches Prozessmanagement von ABC-Analyse bis Strategiecontrolling: In unserem Seminar „Führungskräfte und das Prozessmanagement“ lernen Sie, Geschäftsprozesse zu optimieren und entwickeln sich zum effektiven Prozessmanager.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Kontinuierliches Prozess- und Verbesserungsmanagement

Entdecken Sie in unserem Seminar „Kontinuierliches Prozess- und Verbesserungsmanagement“ moderne Methoden zur Prozessoptimierung im Unternehmen- von Balanced Scorecard und Business-Process-Reengineering bis Kaizen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Logistik und Lagermanagement

Welches Lagersystem ist das richtige für Ihr Unternehmen? Senkt gutes Lagermanagement die laufenden Kosten? Und wie funktioniert eigentlich Lagercontrolling? Wir zeigen es Ihnen- in unserem Seminar „Logistik und Lagermanagement“.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



## Prozessmanagement

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Optimierung und Planung von Prozessen

Prozessanalyse mit den Instrumenten des Controllings: Lernen Sie in unserem Seminar „Optimierung und Planung von Prozessen“, wie Kennzahlen, Balanced Scorecard und Co. Prozessmanagement und Prozessoptimierung voranbringen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Professionelles Prozessmanagement

Entdecken Sie durch Prozessanalyse ungenutzte Potentiale im Unternehmen und entwickeln Sie als Prozessmanager individuelle Strategien zur Prozessoptimierung. In unserem Seminar „Professionelles Prozessmanagement“ zeigen wir Ihnen, wie.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]





## Recht

Arbeitsrecht ist ein Thema, das für alle arbeitenden Menschen wichtig ist. Ob als Angestellter oder Selbstständiger, als Jurist mit Fachbezug und Arbeitgeber - alle arbeitenden Menschen müssen sich früher oder später mit den Regelungen unseres Arbeitsrechts beschäftigen.

Als abhängig Beschäftigter sollte man seine Rechte kennen, als Arbeitgeber muss man sich das juristische Know-How aneignen, wenn man Mitarbeiter beschäftigen möchte.

Das Arbeitsrecht regelt den Rechtsrahmen für abhängig Beschäftigte. Hierbei geht es um die rechtliche Rahmengestaltung für die Beziehung zwischen Arbeitnehmer und Arbeitgeber. Dies bezieht auch die Organisationen auf beiden Seiten mit ein und beschäftigt sich auch mit den Beziehungen zwischen Personal- oder Betriebsräten sowie Gewerkschaften mit den entsprechenden Arbeitgeberorganisationen. Um sich hier auf dem Laufenden zu halten oder das eigene Fachwissen zu vertiefen, kann ein Seminar Arbeitsrecht eine sehr sinnvolle Sache sein.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Arbeitsrecht Grundlagen

In unserem Seminar „Arbeitsrecht Grundlagen“ zeigen wir Ihnen alles, was Sie wissen müssen, um sichere Antworten auf arbeitsrechtliche Fragen zu geben - sei es als Personaler, als Führungskraft oder als Mitglied des Betriebsrats.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Allgemeines Gleichbehandlungsgesetz (AGG)

In unserem Seminar „Allgemeines Gleichbehandlungsgesetz (AGG)“ zeigen wir Ihnen, wie Sie das Antidiskriminierungsgesetz korrekt im Unternehmen umsetzen - angefangen bei Stellenausschreibung und Vorstellungsgespräch!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Arbeitsgesetze im Bereich Einstellungs- und Kündigungsrecht

Rechtssicheres Personalwesen durch korrekte Arbeitsverträge und Kündigungen: Eignen Sie sich in unserem Seminar „Arbeitsgesetze im Bereich Einstellungs- und Kündigungsrecht“ die Grundlagen des deutschen Arbeitsrechts an!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Arbeitsschutz im Betrieb

Arbeitssicherheit im Unternehmen bedeutet mehr als nur Unfallprävention. Lernen Sie in unserem Seminar „Arbeitsschutz im Betrieb“, die Vorgaben des deutschen Arbeitsschutzgesetzes und des Arbeitssicherheitsgesetzes sicher umzusetzen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Betriebsverfassungsrecht

Von der Gründung des Betriebsrats bis zur Mitbestimmung in sozialen, personellen oder wirtschaftlichen Angelegenheiten: Lernen Sie in unserem Seminar „Betriebsverfassungsrecht“ die Rechte und Aufgaben des Betriebsrats gemäß BetrVG kennen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Datenschutz (EU-DSGVO und BDSG)

Entdecken Sie im Seminar „Datenschutz (EU-DSGVO und BDSG)“ die Vorgaben der EU-Datenschutzverordnung und das neue Bundesdatenschutzgesetz - und setzen Sie von Online-Shop bis Callcenter auf richtigen Datenschutz im Unternehmen!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Produkthaftung

Deutsches Haftungsrecht, einfach erklärt: In unserem Seminar „Produkthaftung“ lernen Sie die Inhalte von Produkthaftungsrecht und Produzentenhaftungsrecht sowie ihre Einsatzgebiete im Unternehmen kennen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Professionelles Vertragsmanagement

Von AGB und Arbeitsvertrag bis Darlehens- und Mietvertrag: In unserem Seminar „Professionelles Vertragsmanagement“ zeigen Ihnen, wie Sie rechtskräftige Verträge aufsetzen. Die Grundlagen des Vertragsrechts, kompakt und übersichtlich.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Rechtliches Wissen als Betriebsrat

Aktuelles Arbeitsrecht, aufbereitet für die Arbeit im Betriebsrat: Gewinnen Sie in unserem Seminar „Rechtliches Wissen als Betriebsrat“ von Tarifvertrag bis Kündigungsschutz Sicherheit in allen arbeitsrechtlichen Fragen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Rechtsbeständige Lizenzverträge

Lizenzen rechtssicher einkaufen, verkaufen und umschreiben: Lernen Sie in unserem Seminar „Rechtsbeständige Lizenzverträge“, aktuelles deutsches Vertragsrecht und Urheberrecht in rechtskräftigen Lizenzverträgen umzusetzen!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Rechtssichere Betriebsvereinbarungen

Arbeitszeit, Betriebsrente, Sozialplan und Frauenförderung: Entdecken Sie im Seminar „Rechtssichere Betriebsvereinbarungen“, welche obligatorischen und freiwilligen Betriebsvereinbarungen Sie im Unternehmen umsetzen können.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Unternehmerische Rechtsfallen

Betriebssicherheit, Produkthaftung, Produktsicherheit: Wir zeigen Ihnen in unserem Seminar „Unternehmerische Rechtsfallen“, welche gesetzlichen Vorgaben ein Unternehmen erfüllen muss, um sich effektiv rechtlich abzusichern.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



## Teambuilding

In vielen Unternehmen ist es hilfreich, wenn die Mitarbeiter sich zu einem Team zusammenfinden und gemeinsam an einem Projekt beziehungsweise einer Aufgabe arbeiten. Wenn solche Teams richtig zusammengestellt werden, erbringen diese Teams häufig besonders überzeugende Ergebnisse.

Als Führungskraft sollten Sie wissen, wie Sie ein gut funktionierendes Team zusammenstellen können und was Sie dabei beachten sollten. In unserer Teambuilding Weiterbildung erfahren Sie mehr über erfolgreiches Teambuilding.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Teambildung Grundlagen

Entdecken Sie in unserem Seminar „Teambildung Grundlagen“ Ihren individuellen Führungsstil als Teamleader und gewinnen Sie Handlungssicherheit im strategischen Zusammenstellen und Führen erfolgreicher Teams!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Teambildung Aufbau

Von der richtigen Agenda über klare Kommunikationsregeln im Team bis zum korrekten Datenschutz für Videokonferenzen: Lernen Sie in unserem Aufbauseminar „Teambildung Aufbau“, was eine produktive Meetingkultur im Unternehmen ausmacht.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Effiziente Teams aus einzelnen Persönlichkeiten

Teambuilding und Leadership: Lernen Sie in unserem Seminar „Effiziente Teams aus einzelnen Persönlichkeiten“, erfolgreiche Teams aufzubauen und als Teamleader auch in kritischen Situationen den Überblick zu behalten!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Teamkommunikation und Konfliktmanagement

Soft Skills für Führungskräfte: Stärken Sie in unserem Seminar „Teamkommunikation und Konfliktmanagement“ Ihre Führungskompetenz und lernen Sie, als Teamleader Konflikte zwischen Mitarbeitern nachhaltig zu lösen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]



## Vertrieb

Als Verkaufsprofi wird man geboren. Oder man wird es in unserem Vertriebsseminar. Bei unseren Vertriebstrainings lernen Sie solides Verkaufshandwerk und erfahren auch als langjähriger Experte noch neue Methoden, um Ihre Sales Performance weiter zu steigern. Sie lernen, eine vertrauensvolle und gegenseitig wertvolle Beziehung zu Ihren Kunden aufzubauen und auch beim behutsamen Hantieren von Einwänden stets zielstrebig zu bleiben.

Bei uns eignen Sie sich Know-How für Vertriebspositionen auf jedem Niveau an und probieren die neuen Fertigkeiten auch direkt aus. Wir bieten Vertriebsschulungen für Außendienstler, Führungskräfte, Key Account Manager und den Innendienst an. Und das schon ab einem Teilnehmer.

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Vertrieb Grundlagen

In unserem Seminar „Vertrieb Grundlagen“ lernen Sie alles, was Sie für den erfolgreichen Einstieg in den Vertrieb benötigen - sei es als Führungskraft im Vertriebsmanagement, als Key Account Manager oder in Außendienst und Telesales.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Vertrieb Aufbau

Erfolgreiche Vertriebsstrategien erfordern vor allem eines: Synergie. Lernen Sie im Aufbauseminar „Vertrieb Aufbau“, die Digitalisierung im Vertrieb zu nutzen, um Innen- und Außendienst optimal zu verbinden.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Abschlüsse suchen und finden

In unserem Seminar „Abschlüsse suchen und finden“ verlieren Sie die Angst vor dem „Nein“. Lernen Sie, als Verkäufer selbstbewusst auf Kunden zuzugehen, Kaufmotivation richtig einzuschätzen und erfolgreiche Verkaufsgespräche zu führen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Customer Relationship Management (CRM)

Effektive Neukundenakquise und nachhaltige Kundenbindung: In unserem Seminar „Customer Relationship Management (CRM)“ zeigen wir Ihnen, wie Sie kundenorientiertes Verhalten als Grundstein für professionelles Kundenmanagement nutzen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Das optimale Verkaufsgespräch

Die richtige Vorbereitung macht das erfolgreiche Kundengespräch! In unserem Seminar „Das optimale Verkaufsgespräch“ üben Sie sich darin, alle Phasen des Verkaufsgesprächs kundenorientiert zu führen und auch Einwänden souverän zu begegnen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]



### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Effektive Terminvereinbarung am Telefon

Die telefonische Terminvereinbarung öffnet Tür und Tor für erfolgreiche Verkaufsgespräche. In unserem Seminar „Effektive Terminvereinbarung am Telefon“ lernen Sie, im Kundentelefonat verbindliche Termine für den Außendienst zu generieren.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Effektive Verhandlungstechniken

Unser Verhandlungstraining für mehr Erfolg im Vertrieb: Lernen Sie in unserem Seminar „Effektive Verhandlungstechniken“, den Harvard-Ansatz zur Verhandlungsführung einzusetzen, und überzeugen Sie durch sachliche Argumentation!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Effektives Key Account Management

In unserem Seminar „Effektives Key Account Management“ lernen Sie die Bedeutung der Key Accounts für Ihr Unternehmen kennen. Wir zeigen Ihnen, wie Sie als Key Account Manager durch Beziehungspflege effektive Kundenbindung betreiben.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Erfolgreiches Vertriebsmanagement

Entdecken Sie in unserem Seminar „Erfolgreiches Vertriebsmanagement“ Management Tools für die effektive Prozessoptimierung im Vertrieb. Wir zeigen Ihnen, wie Sie überzeugende Verkaufsargumente entwickeln und Kundenpotentiale erschließen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Gesprächsleitfaden selbst entwickeln

Ein Gesprächsleitfaden gewährleistet gleichbleibende Überzeugungskraft im Verkaufsgespräch. In unserem Seminar „Gesprächsleitfaden selbst entwickeln“ lernen Sie, Gesprächsleitfäden für den Vertrieb zu entwickeln, die zu Ihnen passen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Intelligentes Zeitmanagement als Verkäufer

In unserem Seminar „Intelligentes Zeitmanagement als Verkäufer“ zeigen wir Ihnen, wie Prozessoptimierung im Vertrieb effektive Akquise, Kundenpflege und Routenplanung, mehr Verkaufsgespräche sowie eine solide Work-Life-Balance ermöglicht.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]



### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Kundenzufriedenheit steigern

Kundenloyalität zählt zu den wertvollsten Ressourcen eines Unternehmens. Im Seminar „Kundenzufriedenheit steigern“ lernen Sie, Controlling und kundenorientierte Kommunikation zu professionellem Customer Care Management zu verbinden.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Mikro- und Körpersignale

Entdecken Sie in unserem Seminar „Mikro- und Körpersignale“, wie Sie Körpersprache im Verkaufsgespräch nutzen können, um Interesse und Kaufabsicht Ihres Kunden und somit Ihre Verkaufschancen einzuschätzen und aktiv zu verbessern.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Neukundengewinnung

Neukundenakquise leicht gemacht: Entdecken Sie in unserem Seminar „Neukundengewinnung“ effektive Strategien für Neukundengewinnung und Customer Relations Management, die zu Ihrer Verkaufsstrategie und Ihrem Budget im Vertrieb passen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Optimale Messeakquise

In unserem Seminar „Optimale Messeakquise“ lernen Sie, professionelle Messeauftritte zu planen und umzusetzen. So nutzen Sie den Auftritt auf Fachmessen und Verbrauchermessen für Neukundenakquise, Networking und wirkungsvolle PR-Arbeit.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Professioneller Außendienst

Zeitmanagement und Routenplanung, individuelle Bedarfsermittlung und Rhetoriktraining für Verkaufsgespräche: Im Seminar „Professioneller Außendienst“ lernen Sie alles, was Sie für den erfolgreichen Start in den Außendienst benötigen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.550,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.250,00 € zzgl. MwSt.]

#### Professioneller Telesales

Erschließen Sie im Seminar „Professioneller Telesales“ den Telefonverkauf als effektiven Vertriebsweg: Hier lernen Sie, was erfolgreiche Telesales ausmacht, und erstellen Ihren persönlichen Leitfaden für Verkaufsgespräche am Telefon.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]





## Vertrieb

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### Quoten und Zahlen im Vertrieb

Unser Seminar „Quoten und Zahlen im Vertrieb“ führt Sie vom Forecast im Controlling zu effektiven Verkaufsstrategien und steigert durch Kundenbewertungssysteme und Key Performance Indicators Ihre Abschlussquote im Verkaufsgespräch.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Reklamations- und Beschwerdemanagement

In unserem Seminar „Reklamations- und Beschwerdemanagement“ zeigen wir Ihnen, wie Sie durch professionelles Reklamationsmanagement unzufriedene Kunden und ihre Beschwerden als Chance nutzen, nachhaltige Kundenbindung zu betreiben.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Telefonkommunikation

Unser Telefontraining für den Vertrieb: Lernen Sie in unserem Seminar „Telefonkommunikation“, Verkaufsgespräche am Telefon strategisch vorzubereiten und den Griff zum Telefon als effektives Mittel der Bestandskundenpflege zu nutzen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Terminierung in der Kaltakquise

Nutzen Sie praxiserprobte Methoden der Gesprächsführung und des Zeitmanagement und steigern Sie die Zahl der vereinbarten Kundentermine in der Kaltakquise. Wir zeigen Ihnen wie - in unserem Seminar „Terminierung in der Kaltakquise“!

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### Verkaufpsychologie

Unser Seminar „Verkaufpsychologie“ bietet Ihnen angewandte Psychologie für den Vertrieb. Kombinieren Sie die Grundlagen der Verkaufpsychologie und wirkungsvolle Rhetorik zu Ihrer individuellen Erfolgsstrategie im Verkaufsgespräch.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]

#### Vertriebsführung

Erfolgreiche Mitarbeiterführung im Vertrieb stellt hohe Anforderungen an Ihre Führungskompetenz. Entdecken Sie in unserem Seminar „Vertriebsführung“, was souveräne Führung im Vertrieb für Sie als Führungskraft bedeutet.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.410,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.190,00 € zzgl. MwSt.]



## Vertrieb

### Wählen Sie Ihr Seminarthema:

#### **Vorwände und Einwände richtig nutzen**

In unserem Seminar „Vorwände und Einwände richtig nutzen“ üben Sie sich in der effektiven Einwandbehandlung im Verkaufsgespräch. Lernen Sie, Einwände von Vorwänden zu unterscheiden und aus Ablehnung neue Verkaufschancen zu entwickeln.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

#### **Zielgerichtete Bedarfsermittlung**

Individuelle Bedarfsanalyse bedeutet, dass der Kunde selbst Ihnen die besten Verkaufsargumente liefert. In unserem Seminar „Zielgerichtete Bedarfsermittlung“ lernen Sie, im Verkaufsgespräch ein aussagekräftiges Kundenprofil zu erstellen.

[Dauer: 2 Tage] [Lernumgebung: in Präsenz oder als Online Seminar]

[Preis: in Präsenz 1.350,00 € zzgl. MwSt. / als Online Seminar 1.050,00 € zzgl. MwSt.]

# SEMINARANMELDUNG

per Fax an die +49 (0)89 87577306 oder Mail an kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de

## Teilnehmer 1

Vorname:	<input type="text"/>	Name:	<input type="text"/>
Firma:	<input type="text"/>		
Straße:	<input type="text"/>	PLZ/Ort:	<input type="text"/>
Tel:	<input type="text"/>	E-Mail:	<input type="text"/>
Abteilung:	<input type="text"/>		
Seminartitel:	<input type="text"/>		
Termin:	<input type="text"/>	Ort:	<input type="text"/>

## Teilnehmer 2 (Optional)

Vorname:	<input type="text"/>	Name:	<input type="text"/>
Tel:	<input type="text"/>	E-Mail:	<input type="text"/>
Abteilung:	<input type="text"/>		

## Teilnehmer 3 (Optional)

Vorname:	<input type="text"/>	Name:	<input type="text"/>
Tel:	<input type="text"/>	E-Mail:	<input type="text"/>
Abteilung:	<input type="text"/>		

## Auftraggeber bzw. Vorgesetzter (Optional)

Vorname:	<input type="text"/>	Name:	<input type="text"/>
Tel:	<input type="text"/>	E-Mail:	<input type="text"/>
Abteilung:	<input type="text"/>		

## Gewünschtes Format und Seminarmethode

in Präsenz <input type="checkbox"/>	als Online Seminar <input type="checkbox"/>	
Öffentliches Seminar <input type="checkbox"/>	Individual Seminar <input type="checkbox"/>	Inhouse Seminar <input type="checkbox"/>

Ihre Bemerkung:

Ort und Datum:

Unterschrift -Firmenstempel:

# AGB / Angebotsbedingungen

## 1. Geltungsbereich und Definitionen

a) Diese Allgemeinen Geschäftsbedingungen gelten für sämtliche Geschäftsbeziehungen zwischen SI SEMINAR-INSTITUT e.K., Trimbургstraße 2 in 81249 München (Registernummer: HRA 102681, Registergericht: Amtsgericht München) und dem Kunden in der zum Zeitpunkt der Bestellung gültigen Fassung.

b) „Privatkunde (Einzelperson)“ im Sinne dieser Allgemeinen Geschäftsbedingungen ist jede natürliche Person, die mit uns ein Rechtsgeschäft zu einem Zweck abschließt, der überwiegend weder ihrer gewerblichen noch ihrer selbständigen beruflichen Tätigkeit zugerechnet werden kann (§ 13 BGB).

c) „Unternehmer“ im Sinne dieser Allgemeinen Geschäftsbedingungen sind alle natürlichen oder juristischen Personen oder rechtsfähige Personengesellschaften, die mit uns in Geschäftsbeziehungen treten und die in Ausübung ihrer gewerblichen oder selbständigen Tätigkeit handeln (§ 14 BGB). Sofern ein Unternehmer nicht in Ausübung seiner gewerblichen oder selbständigen Tätigkeit handelt, kommen ihm ebenfalls die für Privatkunden (Einzelpersonen) bestimmten Rechte zugute. Er gilt als Privatkunde (Einzelperson) im Sinne dieser Geschäftsbedingungen.

d) Unter „Kunden“ im Sinne dieser Allgemeinen Geschäftsbedingungen sind sowohl Privatkunden (Einzelpersonen) als auch Unternehmer zu verstehen.

e) Allgemeine Geschäftsbedingungen von Unternehmern, die unseren Allgemeinen Geschäftsbedingungen entgegenstehen, von diesen abweichen oder diese ergänzen, werden, selbst in Kenntnis, nicht Vertragsbestandteil, es sei denn, dass ihrer Geltung ausdrücklich schriftlich zugestimmt wird.

## 2. Zustandekommen des Vertrags

a) Kommt ein Vertrag zustande, wird dieser mit der SI SEMINAR-INSTITUT e.K., Trimburgstraße 2 in 81249 München (Registernummer: HRA 102681, Registergericht: Amtsgericht München) geschlossen.

b) Die Präsentation der Seminare auf unserer Website ([www.SEMINAR-INSTITUT.de](http://www.SEMINAR-INSTITUT.de)) stellt kein rechtlich bindendes Vertragsangebot von uns dar, sondern ist lediglich eine unverbindliche Aufforderung an den Kunden, diese Seminare zu buchen. Den Vertragstext speichern wir und übersenden Ihnen die Daten Ihrer Bestellung sowie unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen per E-Mail. Sie können die Allgemeinen Geschäftsbedingungen auch jederzeit unter [www.SEMINAR-INSTITUT.de/agb/angebotsbedingungen](http://www.SEMINAR-INSTITUT.de/agb/angebotsbedingungen) abrufen.

Wir bieten nachfolgende Möglichkeiten einer Buchung an:

### Online-Buchung

Bei einer Online-Buchung über unsere Buchungsmaske liegt die Abgabe des Angebots durch den Interessenten in dem Absenden der ausgefüllten Buchungsmaske. Wenn ein Kunde den Buchungsvorgang durchläuft, gibt er damit ein verbindliches Vertragsangebot ab. Nach Erhalt der Buchung bestätigen wir diese durch eine automatisch verfasste E-Mail. Diese E-Mail stellt jedoch noch keine Annahme des Angebotes unsererseits dar. Eine Annahme des Angebots durch uns erfolgt schriftlich oder in Textform.

### Schriftliche Buchung

Bei einer schriftlichen Buchung liegt das Angebot des Interessenten in der postalischen Zusendung des ausgefüllten Anmeldeformulars an unseren Geschäftssitz (SI SEMINAR-INSTITUT e.K., Trimburgstraße 2 in 81249 München), in der elektronischen Zusendung an [kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de](mailto:kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de) oder in der Zusendung per Fax an: +49 (0)89 87577306. Eine Annahme des Angebots durch uns erfolgt schriftlich oder in Textform.

## 3. Durchführung des Vertrags

Nach Zustandekommen des Vertrags gilt für dessen Durchführung folgendes:

### a) Seminarinhalt

Die gebuchten Seminare haben grundsätzlich den Inhalt, welchen wir in der Seminarbeschreibung angegeben haben. Wir sind jedoch berechtigt, Abweichungen und Änderungen methodischer, organisatorischer oder inhaltlicher Art durchzuführen, wenn wir diese für notwendig erachten, soweit diese den Nutzen für den Teilnehmer nicht wesentlich verändern. Ebenso sind wir berechtigt, Referenten aus wichtigen Gründen wie Unfall und Krankheit durch Referenten gleicher Qualifikation zu ersetzen.

Bei öffentlichen- und eLearning Seminaren werden die Inhalte stets vorgegeben. Unsere Dozenten planen jedoch Fragen der Teilnehmer ein, soweit dies zeitlich möglich ist.

In Individual- und Inhouse Seminaren werden die Themen jeweils im Vorfeld durch ein Telefongespräch mit unserem Dozenten abgesteckt. Hierbei dienen die öffentlichen Seminare als Grundlage.

b) Sämtliche von uns angebotene Seminare bieten wir garantiert als Individual- und Inhouse Seminar an, wenn die entsprechende Buchung mindestens 14 Kalendertage vor Beginn erfolgt und durch uns bestätigt wird. Bei einem gebuchten eLearning Seminar liegt die Vorlaufzeit für eine garantierte Realisierung bei 7 Kalendertagen vor Beginn.

### c) Lernumgebung / Veranstaltungsort

Öffentliche Seminare finden in durch uns angemieteten Räumlichkeiten statt, deren Adresse wir dem Teilnehmer mit der Einladung zusenden.

Individual Seminare können sowohl in durch uns angemietete Räume als auch beim Teilnehmer bzw. Auftraggeber vor Ort durchgeführt werden. Die Dauer der Individual Seminare (bzw. Einzelcoachings) ist stets um einen Tag kürzer als bei öffentlichen Seminaren.

Inhouse Seminare finden stets beim Teilnehmer bzw. Auftraggeber vor Ort statt, wobei Laufzeit und Inhalte individuell vereinbart werden. Die Verantwortung zur Schaffung der hierbei benötigten Infrastruktur liegt bei dem Teilnehmer bzw. Auftraggeber.

# AGB / Angebotsbedingungen

eLearning Seminare werden in virtuellen Kursräumen umgesetzt. Hierzu werden die persönlichen Zugangs-Daten einige Tage vor Kursbeginn per E-Mail übermittelt.

## 4. Regelungen über Preise, Zahlung und Fälligkeit

a) Sämtliche Preise, die wir auf unserer Webseite angeben, verstehen sich zuzüglich der gesetzlichen Umsatzsteuer.

b) Die Zahlung erfolgt per Rechnung oder Vorauskasse (Überweisung). Wählt ein Kunde Vorauskasse als Zahlungsmöglichkeit, ist er verpflichtet, unverzüglich nach Vertragsschluss den entsprechenden Kaufpreis zu zahlen. Bei Auswahl „Rechnung“ erfolgt die Zahlungsaufforderung nach Seminarschluss mit einem Zahlungsziel von 7 Kalendertagen nach Zugang der Rechnung.

c) Rabattmöglichkeiten

Die von uns angebotenen verschiedenen Rabattmöglichkeiten sind nicht kombinierbar. Dies gilt auch für bereits rabattierte Gesamtpreise. Sie erhalten von uns grundsätzlich den für Sie günstigsten Rabatt.

## 5. Umbuchung und Stornierung

a) Bei öffentlichen Seminaren: Der Teilnehmer bzw. Auftraggeber kann das gebuchte Seminar bis zu 28 Kalendertage vor Beginn kostenfrei stornieren. Bei einer späteren Stornierung fällt eine Gebühr in Höhe von 80% des Seminarpreises an. Es dürfen zwei Umbuchungen bis zu 14 Kalendertage vor Seminarbeginn kostenfrei eingeleitet werden. Bei jeder weiteren bzw. späteren Umbuchung fällt eine zusätzliche Gebühr in Höhe von 25% des Seminarpreises an.

Bei Individual- und Inhouse Seminaren: Ist ein fester Starttermin (TT.MM.JJJJ) in Auftrag gegeben worden, so kann der Teilnehmer bzw. Auftraggeber das gebuchte Seminar bis zu 28 Kalendertage vor Beginn kostenfrei stornieren. Bei einer späteren Stornierung mit einem festen Starttermin (TT.MM.JJJJ) fällt eine Gebühr in Höhe von 80% des Seminarpreises an. Bei einer Beauftragung mit festem Starttermin (TT.MM.JJJJ) können zwei Umbuchungen bis zu 14 Kalendertage vor Seminarbeginn kostenfrei eingeleitet werden. Bei jeder weiteren bzw. späteren Umbuchung fällt eine zusätzliche Gebühr in Höhe von 25% des Seminarpreises an. Insofern kein fester Starttermin (TT.MM.JJJJ) in Auftrag gegeben wurde, kann der Teilnehmer bzw. Auftraggeber das gebuchte Seminar jederzeit kostenfrei stornieren.

Bei eLearning Seminaren: Jeder Teilnehmer erhält im Vorfeld einen persönlichen Zugang, der auf einen bestimmten Zeitraum begrenzt ist. Eine Weitergabe der Zugangsdaten an Dritte ist nicht erlaubt. Der Teilnehmer bzw. Auftraggeber kann das gebuchte Seminar bis zu 7 Kalendertage vor Beginn kostenfrei umbuchen oder stornieren. Bei einer späteren Stornierung fällt eine Gebühr in Höhe von 25% des Seminarpreises an. Es dürfen zwei Umbuchungen bis zu 7 Kalendertage vor Seminarbeginn kostenfrei eingeleitet werden. Bei jeder weiteren Umbuchung fällt eine zusätzliche Gebühr in Höhe von 25% des Seminarpreises an.

Wird ein Seminar (unabhängig von der Seminarmethode) durch den Teilnehmer bzw. dem Unternehmen während der Durchführung abgebrochen, ohne dass wir oder der Referent dies schuldhaft veranlasst haben, fällt eine Gebühr in Höhe von 80% des Seminarpreises an. Bei Nichterscheinen zum Seminar (unabhängig von der Seminarmethode) ohne vorherige Stornierung oder Umbuchung, wird die volle Seminargebühr in Rechnung gestellt.

Sämtliche Umbuchungen und Stornierungen (unabhängig von der Seminarmethode) müssen in schriftlicher oder in Textform erfolgen.

b) Absage von Veranstaltungen

Wir behalten uns vor, die Veranstaltung aufgrund zu geringer Nachfrage oder aus sonstigen wichtigen Gründen (z.B. Krankheit oder höhere Gewalt) bis spätestens 5 Kalendertage vor dem geplanten Veranstaltungstermin abzusagen. Hierbei behalten wir uns das Recht der Terminverschiebung oder der Durchführung als Individual Seminar vor. Das SEMINAR-INSTITUT kann in diesen Fällen nicht zum Ersatz von Reise- und Hotelkosten sowie Arbeitsausfall verpflichtet werden. Erfolgt in Folge zweier Terminverschiebungen unsererseits dennoch keine Realisierung, so kann der Teilnehmer bzw. Auftraggeber vom Vertrag zurücktreten.

## 6. Technische Umsetzung (eLearning Seminare)

a) Bei der Teilnahme an einem eLearning Seminar ist jeder Teilnehmer verpflichtet, die Mindestvoraussetzungen (stabile Internet-Verbindung, aktuelle Browserversion, ggf. das Herunterladen der aktuellsten Client Software, Lautsprecher oder Headset) zu erfüllen und vor dem Veranstaltungsbeginn zu testen.

b) Der Ausfall der von den teilnehmenden Personen zu verantwortenden technischen Voraussetzungen entbindet diese nicht von der vertraglichen Zahlungspflicht. Soweit die teilnehmende Person während der Veranstaltung keine technischen Probleme mitteilt und die virtuelle Umgebung solche Meldungen auch nicht erkennen lässt, gilt die Teilnahme als erfolgt.

c) Sofern eLearning Seminare als verfügbar angeboten werden, weisen wir darauf hin, dass sich Ausfälle zum Beispiel durch Wartungsarbeiten oder höhere Gewalt ergeben können.

## 7. Weitere Regelungen

a) Mittagsverpflegung in unseren Räumen

Die Mittagsverpflegung ist in der Seminargebühr enthalten. Zusätzlich werden in den Pausen Kaffee, Tee und kalte Getränke angeboten.

b) Seminarunterlagen

Der Teilnehmer erhält die zugehörigen Seminarunterlagen während des Seminars ausgehändigt. Dies kann in Form eines Buches, Skripts oder Fotoprotokolls erfolgen. Bei Buchung eines eLearning Seminars erhalten Sie die Seminarunterlagen vor- bzw. nach der Veranstaltung, in digitaler Form per E-Mail übermittelt.

# AGB / Angebotsbedingungen

## c) Bildungsgutschein

Die Anrechnung eines Bildungsgutscheines erfolgt, wenn dies im Rahmen des Vertragsschlusses vereinbart worden ist. Eine nachträgliche Einlösung eines Bildungsgutscheines ist nicht möglich. Der Bildungsgutschein kann nicht mit Rabatten oder anderen Preisnachlässen kombiniert werden. Ein Bildungsgutschein kann lediglich in Höhe von 500,00 € verrechnet werden.

## Widerrufsbelehrung / Widerrufsrecht für Buchungen von Privatkunden (Einzelpersonen)

Kommt der Vertrag unter ausschließlicher Verwendung von Fernkommunikationsmitteln zustande (§ 312b BGB), steht Privatkunden (Einzelpersonen) nach Maßgabe der folgenden Hinweise ein gesetzliches Widerrufsrecht zu. Privatkunde (Einzelperson) ist nach § 13 BGB jede natürliche Person, die ein Rechtsgeschäft zu einem Zwecke abschließt, der weder ihrer gewerblichen noch ihrer selbständigen beruflichen Tätigkeit zugerechnet werden kann.

Die Widerrufsfrist beträgt 14 Tage ab dem Tag des Vertragsabschlusses.

Um Ihr Widerrufsrecht auszuüben, müssen Sie uns (SI SEMINAR-INSTITUT e.K., Trimbургstraße 2 in 81249 München, Tel: +49 (0)89 89559805, Fax: +49 (0)89 87577306, Mail: kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de) mittels einer eindeutigen Erklärung (z.B. ein mit der Post versandter Brief, Telefax oder E-Mail) über Ihren Entschluss, diesen Vertrag zu widerrufen, informieren.

Zur Wahrung der Widerrufsfrist reicht es aus, dass Sie die Mitteilung über die Ausübung des Widerrufsrechts vor Ablauf der Widerrufsfrist absenden.

## Folgen des Widerrufs

Wenn Sie diesen Vertrag widerrufen, haben wir Ihnen alle Zahlungen, die wir von Ihnen erhalten haben, einschließlich der Lieferkosten (mit Ausnahme der zusätzlichen Kosten, die sich daraus ergeben, dass Sie eine andere Art der Lieferung als die von uns angebotene, günstigste Standardlieferung gewählt haben), unverzüglich und spätestens binnen vierzehn Tagen ab dem Tag zurückzuzahlen, an dem die Mitteilung über Ihren Widerruf dieses Vertrags bei uns eingegangen ist. Für diese Rückzahlung verwenden wir dasselbe Zahlungsmittel, das Sie bei der ursprünglichen Transaktion eingesetzt haben, es sei denn, mit Ihnen wurde ausdrücklich etwas anderes vereinbart; in keinem Fall werden Ihnen wegen dieser Rückzahlung Entgelte berechnet. Wir können die Rückzahlung verweigern, bis wir die Waren wieder zurückerhalten haben oder bis Sie den Nachweis erbracht haben, dass Sie die Waren zurückgesandt haben, je nachdem, welches der frühere Zeitpunkt ist. Sie haben die Waren unverzüglich und in jedem Fall spätestens binnen vierzehn Tagen ab dem Tag, an dem Sie uns über den Widerruf dieses Vertrags unterrichten, an uns zurückzusenden oder zu übergeben. Die Frist ist gewahrt, wenn Sie die Waren vor Ablauf der Frist von vierzehn Tagen absenden.

## 8. Haftung

Die Website des SEMINAR-INSTITUT enthält Links zu Webseiten Dritter. Wir stellen diese Links als zusätzlichen Service zur Verfügung. Wir haben keine Einflussmöglichkeiten auf Inhalte der verlinkten Webseiten von Drittanbietern. Daher haften wir nicht für die Richtigkeit, Aktualität und Vollständigkeit der dort gemachten Angaben. Des Weiteren distanzieren wir uns ausdrücklich vom Inhalt aller verlinkten Seiten. Für die Funktionsfähigkeit und/oder Richtigkeit der Seiten oder darauf angebotenen Daten, Dienst- oder Werkleistungen übernehmen wir keine Gewährleistung und haften unter keinen Umständen für Schäden bzw. Folgeschäden oder irgendeiner Art von Verlusten, die mittelbar oder unmittelbar hervorgerufen werden durch den Betrieb, den Nicht-Betrieb, den Gebrauch oder die Verwendung in irgendeiner Form. Wir machen darauf aufmerksam, dass vertragliche Beziehungen zu Drittanbietern ausschließlich nach deren Geschäftsbedingungen zu Stande kommen.

## 9. Datenschutz / Datenspeicherung

Die Kundendaten werden zu Abwicklungs-, Abrechnungs- und Werbezwecken in Form von Ihrem Namen, dem Namen Ihres Unternehmens, Ihrer Postanschrift oder der Ihres Unternehmens, Ihrer Telefonnummer sowie Ihrer E-Mail-Adresse gespeichert. Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke widersprechen. Teilen Sie uns dies bitte unter Beifügung des Werbemittels mit Ihrer Anschrift an SI SEMINAR-INSTITUT e.K., Trimburgstraße 2 in 81249 München, Tel: +49 (0)89 89559805, Fax: +49 (0)89 87577306, Mail: kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de mit. Weitere Informationen zum Datenschutz halten wir hier vor.

## 10. Urheberrecht

Der Inhalt aller Veranstaltungen sowie alle Materialien (Veranstaltungsunterlagen, zur Verfügung gestellte Aufzeichnungen usw.) sind geistiges Eigentum der SI SEMINAR-INSTITUT e.K. bzw. der jeweiligen Referenten und urheberrechtlich geschützt. Sie dürfen ausschließlich durch die teilnehmenden Personen genutzt werden, der sie zur Verfügung gestellt wurden. Nicht erlaubt sind insbesondere die auch nur teilweise Veröffentlichung, Vervielfältigung, Weitergabe und Bearbeitung sowie die Aufzeichnung einer Veranstaltung in Audio oder Video bzw. durch Screenshots.

## 11. Schlussbestimmungen

a) Für die vertraglichen Beziehungen gilt das Recht der Bundesrepublik Deutschland, wobei das UN-Kaufrecht ausgeschlossen wird. Für Verbraucher, welche den Vertrag nicht zu beruflichen oder gewerblichen Zwecken abschließen, gilt die vorstehende Rechtswahl nur insoweit, als nicht der gewährte Schutz durch zwingende Bestimmungen des Rechts des Staates, in dem der Verbraucher seinen gewöhnlichen Aufenthalt hat, entzogen wird.

b) Wenn der Kunde Kaufmann, juristische Person des öffentlichen Rechts oder öffentlich-rechtliches Sondervermögen ist, wird als ausschließlicher Gerichtsstand für alle Streitigkeiten aus diesem Vertrag unser Geschäftssitz vereinbart.









































## c) Salvatorische Klausel

Sind eine oder mehrere Bestimmungen dieser Geschäftsbedingungen ungültig oder undurchsetzbar oder werden sie dies im Nachhinein, bleiben die übrigen Bestimmungen hiervon unberührt. Dies gilt nur dann nicht, wenn durch den Wegfall einzelner Klauseln eine Vertragspartei so unzumutbar benachteiligt wird, dass ihr ein Festhalten am Vertrag nicht mehr zugemutet werden kann.

# AUSZUG UNSERER REFERENZEN

Das SEMINAR-INSTITUT betreut Institutionen und namhafte Unternehmen aus unterschiedlichsten Branchen. Für jeden unserer bundesweit vertretenen Auftraggeber und Kunden haben wir eine individuelle Weiterbildung realisiert.

Nachfolgend finden Sie einen Auszug unserer Referenzkunden:

				
AOK Plus	Bayer HealthCare	Bundesdruckerei	DYWIDAG	ZÜBLIN
				
Fraunhofer-Institut IFAM	Handwerkskammer für Schwaben	ThyssenKrupp	TÜV Süd	Roche Diagnostics
				
Sparda Bank Hessen	SOS-Kinderdorf	ING-DiBa	Kassenzahnärztliche Vereinigung Baden-Württemberg	Landesbank Hessen-Thüringen
				
Berliner Sparkasse	Continental	ADAC	Bosch Power Tec	SportScheck Wir machen Sport.
				
ZEPPELIN	RheinEnergieStadion	Zentrale Polizeidirektion Niedersachsen	Karlsruher Institut für Technologie	acxiom
				
SONY	Ludwig Stocker Hofpfisterei	Haufe-Lexware	Bavaria Yachtbau	Bilfinger HSG
				
ABB	Lidl	inxmail professional email marketing	bonprix	freenet
				
BMW Bank	sunzinet internet solutions	H&M	HiPP	LOTTO Land Brandenburg



# IHRE NOTIZEN

# IMPRESSUM

**SI SEMINAR-INSTITUT e.K.**

Trimbургstraße 2  
81249 München

Tel: +49 (0)89 89559805

Fax: +49 (0)89 87577306

Mail: kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de

Geschäftsführer: Ali Reza Karwandian

## **Bankverbindung**

Sparkasse Fürstenfeldbruck

IBAN: DE96 7005 3070 0031 7636 75

BIC: BYLADEM1FFB

## **Registereintrag**

Eingetragen im Handelsregister / Registergericht München

Registernummer: HRA 102681

## **Umsatzsteuer-ID**

Umsatzsteuer-Identifikationsnummer nach §27a Umsatzsteuergesetz: DE296113199



Sie lernen Erfolg. Garantiert.

**Tel** +49 (0)89 89559805  
**Mail** [kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de](mailto:kontakt@SEMINAR-INSTITUT.de)  
**Web** [www.SEMINAR-INSTITUT.de](http://www.SEMINAR-INSTITUT.de)